

**ANALISIS PENGARUH *BRAND AMBASSADOR* DAN
KUALITAS PRODUK TERHADAP KEPUTUSAN
PEMBELIAN PADA KOSMETIK MAYBELLINE NEW YORK**

TUGAS AKHIR

Diajukan sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar Sarjana Manajemen



ULZANA ZEIZI

1151001056

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN ILMU SOSIAL
UNIVERSITAS BAKRIE
JAKARTA**

2019

**ANALISIS PENGARUH *BRAND AMBASSADOR* DAN
KUALITAS PRODUK TERHADAP KEPUTUSAN
PEMBELIAN PADA KOSMETIK MAYBELLINE NEW YORK**

TUGAS AKHIR

Diajukan sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar Sarjana Manajemen



ULZANA ZEIZI

1151001056

PROGRAM STUDI MANAJEMEN

FAKULTAS EKONOMI DAN ILMU SOSIAL

UNIVERSITAS BAKRIE

JAKARTA

2019

HALAMAN PERNYATAAN ORISINALITAS

**Tugas Akhir ini adalah hasil karya sendiri,
dan semua sumber baik yang dikutip maupun dirujuk
telah saya nyatakan dengan benar.**

Nama : Ulzana Zeizi

NIM : 1151001056

Tanda Tangan :



Tanggal : 14 Agustus 2019

HALAMAN PENGESAHAN TUGAS AKHIR

Tugas Akhir ini diajukan oleh:

Nama : Ulzana Zeizi
NIM : 1151001056
Program Studi : Manajemen
Fakultas : Ekonomi dan Ilmu Sosial
Judul Tugas Akhir : ANALISIS PENGARUH *BRAND AMBASSADOR DAN KUALITAS PRODUK TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA KOSMETIK MAYBELLINE NEW YORK*

Telah berhasil dipertahankan dihadapan Dewan Pengaji dan diterima sebagai bagian persyaratan yang diperlukan untuk memperoleh gelar Sarjana Manajemen pada Program Studi Manajemen, Fakultas Ekonomi dan Ilmu Sosial, Universitas Bakrie.

DEWAN PENGUJI

Pembimbing : Anon Kuswardono, S.E., MBA.

Pengaji I : Arief B. Suharko, B.S.E.E., M.S.E.E., Ph.D., CPIM.

Pengaji II : Holila Hatta, S.Pd., M.M.

Ditetapkan di : Jakarta

Tanggal : 14 Agustus 2019

KATA PENGANTAR

Segala puji dan syukur kepada ALLAH SWT yang telah memberikan rahmat serta hidayah-Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan Tugas Akhir dengan judul “ANALISIS PENGARUH BRAND AMBASSADOR DAN KUALITAS PRODUK TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA KOSMETIK MAYBELLINE NEW YORK”. Tugas Akhir ini diajukan guna melengkapi salah satu syarat untuk memperoleh gelar Strata Satu (S1) pada Fakultas Ekonomi Universitas Bakrie.

Selesainya penyusunan Tugas Akhir ini tidak terlepas dari bantuan dan bimbingan berbagai pihak. Oleh sebab itu, pada kesempatan ini penulis ingin mengucapkan terimakasih kepada:

1. Bapak Anon Kuswardono, S.E, MBA selaku dosen pembimbing Tugas Akhir yang telah meluangkan waktu, tenaga, dan pikiran dengan sabar dalam membimbing dan memberikan koreksi yang bermanfaat selama penyusunan dan penyempurnaan Tugas Akhir ini;
2. Bapak Arief B. Suharko, B.S.E.E., M.S.E.E., Ph.D., CPIM. selaku dosen pembahas proposal dan dosen penguji yang telah memberikan saran dan masukan untuk penyempurnaan Tugas Akhir ini;
3. Ibu Holila Hatta, S.Pd., M.M. selaku dosen penguji yang telah memberikan saran dan masukan untuk penyempurnaan Tugas Akhir ini;
4. Orang tua tercinta, Bapak Anismar dan Ibu Yusmaniwarti yang selalu mendoakan penulis sehingga penulis dapat menyelesaikan Tugas Akhir dengan penuh semangat;
5. Kakak tersayang, Hengki Usman, Arisnal, dan Robi Septiawan yang selalu memberikan semangat dan dukungan untuk penulis sehingga penulis dapat menyelesaikan Tugas Akhir ini;
6. Sahabat dan orang terdekat Yogi Aldino, Elsa Violeta, Reza Oktari, Ariq Manda Putra, Hilmi Fadillah dan Rizky Amanda yang selalu menghibur disaat lelah dan selalu memberikan semangat dan doa;

7. Teman-teman seperjuangan Tika Zahra, Siti Nur Aisyah, Divya Koemala, Yori Meko, Amelya Bunga, dan Annisa Aulia yang telah memberikan semangat dan selalu berbagi saran dan motivasi dalam menyelesaikan Tugas Akhir ini;
8. Santika Humaira, Muhammad Fauzan, Rajif Jailani, Zdawil Fikri, Fahrul Ramadhan dan Ega Budimansyah yang telah memberikan semangat untuk menyelesaikan penyusunan Tugas Akhir ini;
9. Seluruh rekan-rekan seperjuangan Fakultas Ekonomi dan Ilmu Sosial Universitas Bakrie angkatan 2015 yang saling memberikan dukungan, motivasi dan semangat kepada penulis dalam menyelesaikan penyusunan Tugas Akhir ini;
10. Seluruh responden yang telah meluangkan waktu untuk mengisi kuesioner yang disediakan oleh penulis.

Hanya doa yang dapat penulis panjatkan semoga ALLAH SWT membala semua kebaikan Bapak/Ibu/Saudar/i dan teman-teman sekalian. Penulis menyadari bahwa dalam penyusunan Tugas Akhir ini masih banyak kekurangan yang disebabkan keterbatasan pengetahuan serta pengalaman penulis. Oleh karena itu, penulis mengharapkan adanya kritik dan saran yang bersifat membangun dari semua pihak. Akhir kata, semoga Tugas Akhir ini dapat bermanfaat bagi penulis khususnya dan mahasiswa/mahasiswi Fakultas Ekonomi dan Ilmu Sosial Universitas Bakrie.

Jakarta, Juli 2019

Penulis,



Ulzana Zeizi

HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI

Sebagai sivitas akademik Universitas Bakrie, saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Ulzana Zeizi
NIM : 1151001056
Program Studi : Manajemen
Fakultas : ekonomi dan Ilmu Sosial
Jenis Tugas Akhir : Penelitian Kuantitatif

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Bakrie **Hak Bebas Royalti Non-eksklusif (Non-exclusive Royalty-Free Right)** atas karya ilmiah yang berjudul:

ANALISIS PENGARUH BRAND AMBASSADOR DAN KUALITAS PRODUK TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA KOSMETIK MAYBELLINE NEW YORK

Beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti Non-eksklusif ini Universitas Bakrie berhak menyimpan, mengalih media/formatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat, dan mempublikasikan tugas akhir saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta untuk kepentingan akademis.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Dibuat di : Jakarta

Pada tanggal : 14 Agustus 2019

Yang menyatakan



Ulzana Zeizi

PENGARUH *BRAND AMBASSADOR* DAN KUALITAS PRODUK TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA KOSMETIK MAYBELLINE NEW YORK

Ulzana Zeizi¹

ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk menguji pengaruh *Brand Ambassador* dan Kualitas Produk terhadap Keputusan Pembelian pada kosmetik Maybelline New York di daerah sekitaran Jakarta Selatan. Penelitian ini mengambil sampel 128 orang yang mengetahui dan menggunakan kosmetik Maybelline New York di daerah sekitaran Jakarta Selatan yang dijadikan sebagai responden dalam penelitian ini. Data dikumpulkan dengan menggunakan kuesioner dan menggunakan skala *rating* untuk mengukur jawaban responden yang sudah diuji validitas dan reliabilitasnya. Metode yang digunakan adalah uji validitas, uji reliabilitas, uji asumsi klasik, uji regresi linear berganda, uji parsial (uji t), uji simultan (uji F) dan determinasi (R^2).

Hasil penelitian ini menunjukkan ada hubungan antara variabel *Brand Ambassador* dan Kualitas Produk terhadap Keputusan Pembelian pada kosmetik Maybelline New York. Kesimpulan penelitian menunjukkan bahwa variabel *Brand Ambassador* dan Kualitas Produk secara parsial berpengaruh terhadap Keputusan Pembelian pada Kosmetik Maybelline New York. Variabel *Brand Ambassador* dan Kualitas Produk secara simultan berpengaruh terhadap Keputusan Pembelian pada Kosmetik Maybelline New York. Variabel Kualitas Produk adalah variabel yang paling dominan dalam mempengaruhi keputusan Pembelian pada Kosmetik Maybelline New York.

Kata kunci: *Brand Ambassador*, Kualitas Produk, Keputusan Pembelian

¹ Mahasiswa Program Studi Manajemen Universitas Bakrie

**EFFECT OF BRAND AMBASSADOR AND PRODUCT QUALITY
TOWARD PURCHASING DECISION IN MAYBELLINE NEW
YORK COSMETICS**

Ulzana Zeizi²

ABSTRACT

The purpose of this study was to analyze the effect of brand ambassador and product quality to purchasing decision in Maybelline New York cosmetics around the south Jakarta. This study took a sample of 128 people who knew and used Maybelline New York cosmetics in the area around South Jakarta that were used as respondents in this study. Data is collected using a questionnaire and uses a rating scale to measure respondents' answer that have been tested for validity and reliability. The methods used are validity test, reliability test, classic assumption test, multiple linear regression, partial test (T test), simultaneous test (F test) and determination (R^2).

The results of this study showed there is a relationship between the variable brand ambassador and product quality on Maybelline New York cosmetics purchasing decisions. the conclusion of the study shows that the brand ambassador and product quality variables partially effect the purchasing decision in Maybelline New York cosmetics. Brand ambassador variables and product quality simultaneously influence the purchasing decision in Maybelline New York cosmetics. Product quality variables is the most dominant variable in influencing purchasing decisions in Maybelline New York cosmetics.

Key words: Brand Ambassador, Product Quality, Purchase Decision

² Student of Management Study Program at Bakrie University

DAFTAR ISI

HALAMAN PERNYATAAN ORISINALITAS	i
HALAMAN PENGESAHAN TUGAS AKHIR	ii
KATA PENGANTAR.....	iii
HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI.....	v
ABSTRAK	vi
ABSTRACT	vii
DAFTAR ISI.....	viii
DAFTAR GAMBAR.....	xi
DAFTAR TABEL	xii
DAFTAR LAMPIRAN	xiii
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	7
1.3 Tujuan Penelitian.....	8
1.4 Manfaat Penelitian.....	8
1.4.1 Manfaat Teoritis	8
1.4.2 Manfaat Praktis	9
BAB II TINJAUAN PUSTAKA DAN HIPOTESIS	10
2.1 Industri Kosmetik	10
2.2 Sejarah Maybelline New York	10
2.3 Keputusan Pembelian	12
2.3.1 Pengertian Keputusan Pembelian.....	12
2.3.2 Faktor-Faktor yang Mempengaruhi Keputusan Pembelian	13
2.3.3 Tahapan Proses Keputusan Pembelian	15
2.3.4 Indikator Keputusan Pembelian	18
2.4 Brand Ambassador	19
2.4.1 Pengertian Brand Ambassador.....	19
2.4.2 Dimensi Brand Ambassador	21
2.4.3 Peranan Brand Ambassador	23
2.4.4 Manfaat Brand Ambassador.....	24
2.5 Kualitas Produk	25

2.5.1	Produk	25
2.5.2	Tingkatan Produk	26
2.5.3	Kualitas Produk.....	27
2.5.3.1	Pengertian Kualitas Produk	27
2.5.3.2	Indikator Kualitas Produk	27
2.6	Kerangka Penelitian	29
2.7	Hipotesis Penelitian	30
2.8	Penelitian Sejenis	30
BAB III METODE PENELITIAN		34
3.1	Jenis Penelitian	34
3.2	Objek Penelitian	34
3.3	Populasi dan Sampel	34
3.3.1	Populasi	34
3.3.2	Sampel.....	34
3.4	Sumber Data	35
3.5	Variabel Penelitian	36
3.5.1	Variabel Penelitian	36
3.5.2	Definisi Operasional Variabel.....	37
3.6	Metode Pengumpulan Data	40
3.7	Alat Analisis yang Digunakan.....	40
3.7.1	Uji Validitas	40
3.7.2	Uji Realibilitas	41
3.7.3	Uji Asumsi Klasik	41
3.7.3.1	Uji Normalitas	42
3.7.3.2	Uji Multikolinearitas	42
3.7.3.3	Uji Heteroskedastisitas	43
3.7.4	Analisis Regresi Linier Berganda	44
3.7.5	Analisis Koefisien Determinasi	45
3.7.6	Uji t (Parsial)	45
3.7.7	Uji F (Simultan)	46
BAB IV ANALISIS DAN PEMBAHASAN		47
4.1	Pre-Test Kuesioner	47
4.2	Analisis Karakteristik Responden	49
4.3	Analisis Statistik.....	51
4.3.1	Uji Validitas	51
4.3.2	Uji Reliabilitas	53

4.4	Uji Asumsi Klasik	55
4.4.1	Uji Normalitas	55
4.4.2	Uji Multikolinearitas	56
4.4.3	Uji Heteroskedastisitas.....	57
4.5	Analisis Regresi Linear Berganda	58
4.5.1	Analisis Determinasi (<i>Adjusted R²</i>)	59
4.6	Hasil Uji Hipotesis	60
4.6.1	Uji t (Parsial).....	60
4.6.2	Uji F (Simultan)	61
4.7	Pembahasan	62
BAB V	KESIMPULAN DAN SARAN	65
5.1	Kesimpulan.....	65
5.2	Saran	65
DAFTAR PUSTAKA	67	
LAMPIRAN.....	70	

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Penjualan Kosmetik di Indonesia.....	2
Gambar 1.2 Data Penjualan Kosmetik Indonesia	3
Gambar 1.3 Merek Kosmetik yang Beredar di Indonesia.....	4
Gambar 1.4 Top Brand Index Kategori.....	5
Gambar 2.1 Faktor-Faktor yang Mempengaruhi Perilaku Konsumen.....	13
Gambar 2.2 Proses pengambilan keputusan pembelian	16
Gambar 2.3 Kerangka Pemikiran.....	29
Gambar 4.1 Hasil Uji Normalitas.....	55
Gambar 4.2 Uji Heteroskedastisitas.....	57

DAFTAR TABEL

Tabel 2.1 Penelitian Sejenis	30
Tabel 3.1 Indikator Variabel	37
Tabel 4.1 Uji Validitas dan Reliabilitas Brand Ambassador	47
Tabel 4.2 Uji Validitas dan Reliabilitas Kualitas Produk	48
Tabel 4.3 Uji Validitas dan Reliabilitas Keputusan Pembelian	49
Tabel 4.4 Karakteristik Responden	50
Tabel 4.5 Hasil Uji Validitas Brand Ambassador	51
Tabel 4.6 Uji Validitas Kualitas Produk (128 Responden).....	52
Tabel 4.7 Uji Validitas Keputusan Pembelian (128 Responden).....	53
Tabel 4.8 Uji Reliabilitas Brand Ambassador (128 Responden)	54
Tabel 4.9 Uji Reliabilitas Kualitas Produk (128 Responden)	54
Tabel 4.10 Uji Reliabilitas Keputusan Pembelian (128 Responden)	54
Tabel 4.11 Hasil Uji Multikolinearitas.....	56
Tabel 4.12 Hasil Analisis Linier Berganda	58
Tabel 4.13 Hasil Analisis Determinasi	59
Tabel 4.14 Hasil Uji t	60
Tabel 4.15 Hasil Uji F.....	61

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Kuesioner Penelitian.....	70
Lampiran 2 Hasil Uji SPSS.....	77
Lampiran 3 Hasil Jawaban Kuesioner Responden.....	86