

**Analisa Penerimaan Pelanggan Terhadap *Tapwater* Air Mineral di
Hunian Konsep Vertikal Sentra Timur Pulogebang Jakarta Timur**

TESIS



SATRIA ISMAIL

2171021018

**PROGRAM STUDI
MAGISTER MANAJEMEN
UNIVERSITAS BAKRIE
JAKARTA
TAHUN 2019**

**Analisa Penerimaan Pelanggan Terhadap Tapwater Air Mineral di
Hunian Konsep Vertikal Sentra Timur Pulogebang Jakarta Timur**

TESIS

Diajukan sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar Magister Manajemen



SATRIA ISMAIL

2171021018

**PROGRAM STUDI
MAGISTER MANAJEMEN
UNIVERSITAS BAKRIE
JAKARTA
TAHUN 2019**

HALAMAN PERNYATAAN ORISINALITAS

**Tesis ini adalah hasil karya saya sendiri,
Dan semua baik yang dikutip maupun dirujuk
telah saya nyatakan dengan benar**

Nama : Satria Ismail

NIM : 2171021018



Tanggal : 16 Agustus 2019

HALAMAN PENGESAHAN

Tesis ini diajukan oleh :
Nama : Satria Ismail
NIM : 2171021018
Program Studi : Magister Manajemen
Judul Tesis : Analisa Penerimaan Pelanggan Terhadap *Tapwater*
Air Mineral di Hunian Konsep Vertikal Sentra Timur
Pulogebang Jakarta Timur

Telah berhasil dipertahankan dihadapan Dewan Pengaji dan diterima sebagai bagian persyaratan yang diperlukan untuk memperoleh gelar Magister Manajemen pada Program Studi Magister Manajemen – Universitas Bakrie

Dewa Pengaji

Pembimbing : **B.P. Kusumo Bintoro, Ir., MBA, Dr.** (.....) 

Pengaji : **Dr Adi Budipriyanto S.T., M.T.** (.....)

Pengaji : **Arief Suharko, Ph.D** (.....) 

KATA PENGANTAR

Puji dan syukur penulis panjatkan kepada Tuhan Yang Maha Esa karena berkat dan rahmat-Nya penulis dapat menyelesaikan tesis dengan tepat waktu. Tesis berjudul “Analisa Penerimaan Pelanggan Terhadap Tapwater Air Mineral di Hunian Konsep Vertikal Sentra Timur Pologebang Jakarta Timur”. Penulisan tesis merupakan salah satu syarat untuk memperoleh gelar Sarjana Magister Program Studi Magister Managemen pada Universitas Bakrie. Pada kesempatan ini, penulis juga mengucapkan terima kasih kepada seluruh pihak yang telah ikut serta dalam memberikan bantuan baik berupa petunjuk, semangat, saran, nasehat maupun dorongan motivasi keberhasilan tesis.

Dalam menyelesaikan tesis, mendapatkan banyak bantuan dan dukungan dari berbagai pihak secara langsung maupun tidak langsung, Penulis ingin mengucapkan terima kasih kepada:

1. Ibu Prof. Ir. Sofia W. Alisjahbana, M.Sc, Ph.D Selaku Rektor Universitas Bakrie
2. Bapak Ahmad Reza Widjaja, S.E, M.Sc, Ph.D Selaku wakil Rektor Universitas Bakrie
3. Bapak Dr. Dudi Rudianto, S.E, M.Sc, Ph.D, Selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Ilmu Sosial Pasca Sarjana Universitas Bakrie.
4. Bapak Arief B. Suharko, BSEE, MSEE, Ph.D Selaku Kepala Program Studi Magister Manajemen Sekolah Pasca Sarjana Universitas Bakrie yang telah membimbing dan mengarahkan penulis dalam menyelesaikan tesis ini.

5. Bapak Dr. Ir. Bambang Purwo Kusumo Bintoro, MBA, Selaku Dosen Pembimbing yang telah banyak memberikan arahan dan saran dalam penulisan tesis ini
6. Bapak Wedha Mardi M.M Selaku Pimpinan *Procurement – Indirect Material* Kategory CSI di Danone AQUA.
7. Seluruh *Tim Building Management dan keamanan* Sentra Timur Pologebang Jakarta Timur
8. Istriku tercinta Fitri Fatimah dan anak-anak saya yang telah memberikan dukungan moril dan kesabaran selama proses penulisan penelitian ini
9. Orang tua yang telah memberikan dukungan secara moril dan spiritual
10. Rekan-rekan seperjuangan di MM Universitas Bakrie Batch 9 Thalita, Aji Gempur, Chika dan lainnya
11. Semua pihak yang tidak dapat disebutkan satu persatu namun turut membantu kelancaran studi penelitian sehingga dapat menyelesaikan tesis ini.

Jakarta, 16 Agustus 2019

Satria Ismail

2171021018

HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI

Sebagai sivitas akademik Universitas Bakrie, saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Satria Ismail

NIM : 2171021018

Program Studi : Magister Manajemen

Jenis Tesis : Bisnis Riset

demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Bakrie **Hak Bebas Royalti Non-eksklusif (*Non-exclusive Royalty-Free Right*)** atas karya ilmiah saya yang berjudul:

Analisa Penerimaan Pelanggan Terhadap Tapwater Air Mineral di Hunian Konsep Vertikal Sentra Timur Pulo Gebang Jakarta Timur

beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti Noneksklusif ini Universitas Bakrie berhak menyimpan, mengalihmedia/formatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat, dan mempublikasikan Tesis saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta untuk kepentingan akademis.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Dibuat di : Jakarta

Pada tanggal : 16 Agustus 2019

Yang menyatakan



Satria Ismail

Analisa Penerimaan Pelanggan Terhadap *Tapwater* Air Mineral di Hunian Konsep Vertikal Sentra Timur Pologebang Jakarta Timur

Di susun oleh :

Satria Ismail - 2171021018

Abstrak

Air merupakan salah satu unsur yang berasal dari bumi ini, dan dimanfaatkan oleh semua kehidupan dari manusia, hewan dan tumbuhan untuk melangsungkan kehidupan. Air terbagi berdasarkan karakteriknya menjadi air permukaan, air tanah, air hujan dan air laut. Karakteristik air tersebut menjadi air yang bisa diminum dan tidak bisa diminum berdasarkan sumber air dan teknik pengolahan air tersebut. Menurut peraturan dari Menteri Kesehatan Republik Indonesia Nomor 492/MENKES/PER/IV/2010. Tentang persyaratan kualitas air minum adalah tidak berasa, tidak berbau, tidak berwarna, tidak keruh dan tidak mengandung organisme yang berbahaya. Pada dasarnya air minum dalam kemasan sudah memenuhi persyaratan tersebut. Namun seiring dengan perkembangan dan daya konsumsi masyarakat, air minum dalam kemasan hanya mampu memenuhi kebutuhan 14,77% penduduk Indonesia. Selain itu peningkatan pembangunan hunian konsep vertikal juga membaik dari tahun ke tahun dimulai dari 1000 proyek tower yang dicanangkan oleh pemerintah di tahun 2006, menjadikan penelitian tentang kanal distribusi baru air mineral menarik untuk diteliti. Dari 17 indikator yang berasal dari pembahasan journal nasional dan internasional tentang pemilihan antara air minum dalam kemasan dan tapwater yang dimasukan ke dalam kuesioner dibagikan ke 118 responden yang menghuni hunian konsep vertikal yang bertempat sentra timur pulo gebang Jakarta Timur. Dari 17 indikator terbentuk 4 faktor baru yang terdiri dari kualitas pelayanan, kualitas fisik *tapwater* air mineral, kenyamanan pelanggan dan ekonomi sebagai pengaruh responden dalam penerimaan pelanggan untuk *tapwater* air mineral. Dimana kualitas fisik *tapwater* air mineral dan ekonomi menjadi faktor prioritas yang harus dipenuhi oleh pemasok apabila ingin menerapkan *tapwater* air mineral. Hal lain yang perlu diperhatikan adalah pelaksanaan penerapan *tapwater* air mineral ini dilakukan pada hunian konsep vertikal yang baru akan dibangun, atau masih ingin dibangun.

Kata kunci : *tapwater* air mineral, penerimaan pelanggan

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL.....	i
ABSTRAK.....	viii
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR GAMBAR	xii
DAFTAR TABEL.....	xiv
1. PENDAHULUAN.....	1
1.1. Latar Belakang	1
1.2. Tujuan Penelitian.....	4
1.3. Rumusan Masalah	4
1.4. Manfaat Penelitian.....	5
2. Deskripsi Objek,	
2.1 Kanal Distribusi Air Mineral Dalam Kemasan	8
2.1.1 <i>Plan</i> (perencanaan)	8
2.1.2 <i>Source</i> (sumber daya)	9
2.1.3 <i>Make</i> (membuat / produksi)	11
2.1.4 <i>Delivery</i> (pengiriman)	12
2.2 Kanal Distribusi <i>tapwater</i> air mineral.....	12
2.2.1 <i>Source</i> (sumber daya)	12
2.2.2 <i>Make</i> (membuat / produksi)	13
2.2.3 <i>Delivery</i> (pengiriman)	13
2.3 Ilustrasi Manfaat dan Keuntungan dari Kanal Distribusi Tapwater Air Mineral	13
3. Deskripsi Pustaka.....	15
3.1 Deskripsi Pustaka	15
3.1.1 Air.....	15
3.1.2 Pengolahan air dan filtrasi	20
3.1.3 Air minum dalam kemasan.....	23
3.1.4 Metode Pengujian	
3.1.4.1 Analisa statistic deskriptif	27

3.1.4.2 Analisa statistic inferensial.....	28
3.1.5 Skala Likert	29
3.2 Literature Review	30
4 Metodologi Penelitian	33
4.1 Metode pengumpulan data.....	33
4.1.1 Tempat dan waktu	33
4.1.2 Populasi dan sample	33
4.1.3 Metode pengumpulan data.....	34
4.1.3.1 Observasi dan Wawancara.....	34
4.1.3.2 Kuesioner.....	35
4.2 Rancangan Penelitian	37
4.2.1 Topik.....	38
4.2.2 Sumber.....	38
4.2.3 Identifikasi objek penelitian	38
4.2.4 Identifikasi masalah.....	38
4.2.5 Melakukan analisa indikator.....	39
4.2.6 Menyusun Kuesioner.....	39
4.2.7 Pengumpulan data	39
4.2.8 Pengolahan data.....	39
4.2.9 Menganalisa hasil data penelitian.....	39
4.2.10 Kesimpulan.....	40
4.3 Analisa Faktor Penelitian	41
5 Pembahasan	42
5.1 Demography Koresponden	42
5.1.1 Responden berdasarkan status kepemilikan hunian	43
5.1.2 Responden berdasarkan status konsumsi air mineral kemasan galon	44
5.1.3 Responden berdasarkan brand/merk air mineral kemasan galon yang digunakan	45
5.1.4 Responden berdasarkan jumlah air kemasan galon yang dikonsumsi perminggu.....	46

5.1.5	Responden berdasarkan jumlah penghuni di dalam unit apartement	47
5.1.6	Responden berdasarkan jenis kelamin penghuni apartement.....	48
5.1.7	Responden berdasarkan usia.....	49
5.1.8	Responden berdasarkan latar belakang Pendidikan	50
5.1.9	Responden berdasarkan penghasilan perbulan.....	51
5.1.10	Responden berdasarkan pengetahuan tentang <i>tapwater</i>	52
5.1.11	Responden berdasarkan penerimaan pelanggan terhadap <i>tapwater</i> air mineral	53
5.1.12	Responden berdasarkan metode pembayaran yang disarankan	54
5.1.13	Responden berdasarkan brand/merk yang direkomendasikan untuk <i>tapwater</i> air mineral	55
5.1.14	Reponden berdasarkan 5 teratas yang bersedia menerima <i>tapwater</i> air mineral dari parameter demography	56
5.2	Keterbatasan penelitian	56
5.3	Analisa hasil kuesioner.....	56
5.3.1	Uji Normal, Uji Validitas dan uji reliabilitas	57
5.3.2	Analisis faktor	57
5.3.3	Anti-image correlation.....	57
5.3.4	Communalities.....	58
5.3.5	Total Variance Explained	58
5.3.6	Component Matrix.....	58
5.3.7	Model faktor penerimaan pelanggan untuk <i>tapwater</i> air mineral	62
5.3.8	Implikasi terhadap penerimaan <i>tapwater</i> air mineral	65
6	Kesimpulan	
6.1	Kesimpulan.....	67
6.2	Saran	68
	DAFTAR PUSTAKA.....	69
	LAMPIRAN	73

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 Persebaran pangsa pasar AMDK	6
Gambar 2.2 SCOR Model Konsep	8
Gambar 2.3 SCOR Model – Proses make (membuat / produksi)	11
Gambar 2.4 SCOR Model – Proses Delivery	12
Gambar 4.1 Rancangan penelitian	37
Gambar 5.1 Grafik data responden berdasarkan status kepemilikan	43
Gambar 5.2 Grafik data responden berdasarkan status konsumsi air mineral dalam kemasan galon	44
Gambar 5.3 Grafik data Responden berdasarkan brand/merk air mineral kemasan galon yang digunakan	45
Gambar 5.4 Grafik data responden berdasarkan jumlah air kemasan galon yang dikonsumsi setiap minggu.....	46
Gambar 5.5 Grafik Data responden berdasarkan jumlah penghuni di dalam unit apartement.....	47
Gambar 5.6 Grafik data responden berdasarkan jenis kelamin.....	48
Gambar 5.7 Grafik data responden berdasarkan usia	49
Gambar 5.8 Grafik data responden berdasarkan latar belakang Pendidikan	50
Gambar 5.9 Grafik data responden berdasarkan penghasilan perbulan	51
Gambar 5.10 Grafik data responden berdsarkan pengetahuan tapwater	52
Gambar 5.11 Grafik data responden berdasarkan penerimaan pelanggan terhadap tapwater air mineral	53
Gambar 5.12 Grafik data responden berdasarkan metode pembayaran yang disarankan	54
Gambar 5.13 Grafik data Responden berdasarkan brand/merk yang direkomendasi untuk tapwater air mineral	55
Gambar 5.14 Faktor baru yang terbentuk	60
Gambar 5.15 Indikator kualitas pelayanan	61
Gambar 5.16 Indikator kualitas fisik tapwater air mineral	61

Gambar 5.17 Indikator kenyamanan pelanggan	61
Gambar 5.18 indikator faktor ekonomi tapwater.....	62
Gambar 5.19 faktor yang mempengaruhi penerimaan pelanggan untuk tapwater air mineral	62
Gambar 5.20 Faktor faktor yang mempengaruhi penerimaan tapwater air mineral ...	63

DAFTAR TABEL

Tabel 1.1 Tabel Topbrand Award – Index Report AMDK 2017 dan 2018.....	3
Tabel 3.1 Syarat Mutu SNI 3553-2015	24
Tabel 3.2 Penelitian Terdahulu.....	30
Tabel 4.1 Indikator variabel dari penelitian terdahulu	41
Tabel 5.1 Data responden berdasarkan status kepemilikan	43
Tabel 5.2 Data responden berdasarkan status konsumsi air mineral dalam kemasan galon	44
Tabel 5.3 Data Responden berdasarkan brand/merk air mineral kemasan galon yang digunakan	45
Tabel 5.4 Data responden berdasarkan jumlah air kemasan galon yang dikonsumsi setiap minggu	46
Tabel 5.5 Data responden berdasarkan jumlah penghuni di dalam unit apartemen...47	47
Tabel 5.6 Data responden berdasarkan jenis kelamin	48
Tabel 5.7 Data responden berdasarkan usia	49
Tabel 5.8 Data responden berdasarkan latar belakang Pendidikan	50
Tabel 5.9 Data responden berdasarkan penghasilan perbulan	51
Tabel 5.10 Data responden berdsarkan pengetahuan tapwater	52
Tabel 5.11 Data responden berdasarkan penerimaan pelanggan terhadap tapwater air mineral	53
Tabel 5.12 Data responden berdasarkan metode pembayaran yang disarankan	54
Tabel 5.13 Data Responden berdasarkan brand/merk yang direkomendasi untuk tapwater air mineral	55
Tabel 5.14 Data responden berdasarkan top 5 teratas yang bersedia menerima tapwater air mineral	56
Tabel 5.15 Hasil perhitungan minimum-maksimum	64
Tabel L1. Uji Normal	73
Tabel L2. Case processing summary.....	74
Tabel L3. Hasil uji reliabilitas	74
Tabel L4. Hasil KMO dan Barletts Test.....	74

Tabel L5. Hasil Anti Image Matrice.....	75
Tabel L6. Hasil Anti Image Matrice.....	76
Tabel L7. Communalities	77
Tabel L8 Hasil Total Variance Explained	78
Tabel L9 Hasil Rotated Component Matrix	79
Tabel L10. Coefficient	80