

**PENGARUH REPUTASI PERUSAHAAN & KUALITAS LAYANAN
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN JASA REKRUTMEN
PROFESSIONAL
(STUDI KASUS INDUSTRI HEADHUNTER)**

TESIS



Disusun Oleh :

FERNANDO

2161001002

MAGISTER MANAJEMEN

FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK

UNIVERSITAS BAKRIE

2020

HALAMAN PERNYATAAN ORISINALITAS

Tesis ini adalah hasil karya saya sendiri, dan semua sumber baik yang dikutip maupun dirujuk
telah saya nyatakan benar.

Nama : Fernando

NIM : 2161001002

Tanda Tangan :

Tanggal : 17 Februari 2020

HALAMAN PENGESAHAN

Tesis ini diajukan oleh:

Nama : Fernando

NIM : 2161001002

Program Studi : Magister Management Universitas Bakrie

Judul Tesis : Pengaruh Reputasi Perusahaan & Kualitas Layanan terhadap Keputusan Pembelian Jasa Rekrutmen Professional (Studi Kasus Industri Headhunter)

Telah berhasil dipertahankan di hadapan Dewan Penguji dan diterima sebagai bagian persyaratan yang diperlukan untuk memperoleh gelar Magister Manajemen pada Program Studi Magister Manajemen – Universitas Bakrie.

DEWAN PENGUJI

Pembimbing I : Dr. Ir. Dimas Angga Negoro.,MM.,IPM. (.....) 

Pembimbing II : Dr. Ir. BP Kusumo Bintoro, MBA. (.....) 

Penguji I : Dr. Lenny Christina Nawangsari, ST.,MM. (.....) 

Penguji II : Dr. Ir. Okder Pendrian., MBA. (.....) 

Ditetapkan di : Jakarta

Tanggal : 17 Februari 2020 ,

UNGKAPAN TERIMAKASIH

Puji syukur penulis panjatkan kepada Tuhan Yang Maha Esa, karena atas berkat dan rahmat-Nya, penulis dapat menyelesaikan Tesis ini. Penulisan Tesis ini dilakukan sebagai salah satu syarat dalam menyelesaikan Program Studi Magister Manajemen Universitas Bakrie. Saya menyadari bahwa, tanpa bantuan dan bimbingan dari berbagai pihak, dari masa perkuliahan sampai pada penyusunan Tesis ini, sangatlah sulit bagi saya untuk menyelesaikannya. Oleh karena itu, saya mengucapkan terima kasih kepada:

- 1) Dr. Ir. Dimas Angga Negoro.,MM.,IPM, dan Dr. Ir. BP Kusumo Bintoro., MBA selaku dosen pembimbing yang senantiasa menyediakan waktu, tenaga, dan pikiran untuk mengarahkan saya dan memberikan dukungan dalam penyusunan tesis ini.
- 2) Dr. Lenny Christina Nawangsari, ST., M.M., dan Dr. Ir Okder Pendrian., MBA selaku dosen penguji yang telah berkenan menguji penulis sehingga penulis dapat menyelesaikan tesis.
- 3) Orang tua serta keluarga saya yang telah mendoakan, memberikan semangat dan dukungan moral sehingga saya terus memiliki energi dan komitmen untuk menyelesaikan tesis ini.
- 4) Bapak dan Ibu dosen serta staff Magister Manajemen Universitas Bakrie. Terima kasih untuk semua ilmu dan kebaikan yang sudah diberikan.
- 5) Teman-teman kampus di Magister Manajemen Universitas Bakrie batch 5, 6 dan 7, serta teman teman lainnya.

Akhir kata, penulis berharap Tuhan Yang Maha Esa berkenan membala segala kebaikan semua pihak yang telah membantu. Semoga tesis ini membawa manfaat bagi pengembangan ilmu.

Jakarta, 17 Februari 2020

Penulis

HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI

Sebagai sivitas akademik Universitas Bakrie, saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Fernando

NIM : 2161001002

Program Studi : Magister Manajemen

Jenis Tesis : Riset Bisnis (*Business Research*)

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Bakrie

Hak Bebas Royalti Non-eksklusif (*Non-exclusive Royalty-Free Right*) atas karya ilmiah saya
yang berjudul:

PENGARUH REPUTASI PERUSAHAAN & KUALITAS LAYANAN TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN JASA REKRUTMEN PROFESSIONAL (STUDI KASUS INDUSTRI HEADHUNTER)

Beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti Non-eksklusif ini
Universitas Bakrie berhak menyimpan, mengalihmedia/formatkan, mengelola dalam bentuk
pangkalan data (*database*), merawat, dan mempublikasikan tesis saya selama tetap mencantumkan
nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta untuk kepentingan akademis.
Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Dibuat di : Jakarta

Pada tanggal : 17 Februari 2020

Yang menyatakan,


(Fernando)

**PENGARUH REPUTASI PERUSAHAAN & KUALITAS LAYANAN
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN JASA REKRUTMEN
PROFESSIONAL
(STUDI KASUS INDUSTRI HEADHUNTER)
FERNANDO**

ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis pengaruh reputasi perusahaan dan kualitas layanan terhadap keputusan pembelian jasa headhunter. Hal ini untuk mengetahui dasar pertimbangan konsumen dalam memilih perusahaan headhunter, dan bagi perusahaan headhunter penelitian ini dapat menjadi referensi dalam menjaga hubungan dengan para pelanggan mereka. Terdapat 3 hipotesis yang diuji, dan penelitian ini menggunakan metode kuantitatif dengan melakukan survey. Metode pengambilan sampel yaitu menggunakan probability sampling dengan jumlah sampel 115 responden berdasarkan rumus hair. Adapun dalam menganalisa data penelitian ini menggunakan metode analisis regresi linear berganda. Reputasi perusahaan dan kualitas layanan keduanya berpengaruh terhadap keputusan pembelian jasa headhunter, dengan faktor utama yang memiliki relevansi lebih tinggi adalah variable kualitas layanan.

Kata kunci:

Reputasi perusahaan, kualitas layanan, keputusan pembelian, headhunter.

**PENGARUH REPUTASI PERUSAHAAN & KUALITAS LAYANAN
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN JASA REKRUTMEN
PROFESSIONAL
(STUDI KASUS INDUSTRI HEADHUNTER)
FERNANDO**

ABSTRAK

This study aims to analyze the effect of company reputation and service quality on purchasing decisions for headhunter services. This study is to determine the basis for consumer considerations in choosing a headhunter company, and for headhunter companies this research can be a reference in maintaining relationships with their customers. There are 3 hypotheses tested, and this study uses quantitative methods by conducting surveys. The sampling method is using probability sampling with a sample size of 115 respondents based on the hair formula. As for analyzing the data of this study using multiple linear regression analysis methods. The company's reputation and service quality both influence the decision to purchase headhunter services, with the main factor having higher relevance being the service quality variable.

Kata kunci:

Company reputation, service quality, purchase decision, headhunter.

DAFTAR ISI

HALAMAN PERNYATAAN ORISINALITAS	ii
HALAMAN PENGESAHAN	iii
UNGKAPAN TERIMAKASIH	v
HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI	vi
ABSTRAK.....	vii
(STUDI KASUS INDUSTRI HEADHUNTER)	vii
DAFTAR ISI	xii
DAFTAR TABEL	xii
DAFTAR GAMBAR.....	xiii
BAB I PENDAHULUAN	Error! Bookmark not defined.1
1.1 Latar Belakang Masalah	1
1.2 Rumusan Masalah	6
1.3 Batasan Masalah.....	6
1.4 Tujuan Penelitian	6
1.5 Manfaat Penelitian.....	7
1.6 Sistematika Penulisan	7
BAB II KAJIAN PUSTAKA, KERANGKA PEMIKIRAN DAN HIPOTESIS.....	8
2.1 Gambaran Umum Headhunter	8
2.1.1 Consultant	9
2.1.2 Researcher	10
2.2.3 Associate	10
2.2 Reputasi Perusahaan.....	12
2.3 Konsep Kualitas Jasa	17
2.3.1 Definisi Kualitas Jasa	18
2.4 Keputusan Pembelian (Purchase Decision)	21
2.5 Penelitian Terdahulu.....	23
2.6 Kerangka Pemikiran dan Hipotesis	26
BAB III METODOLOGI PENELITIAN.....	28

3.1 Desain Penelitian.....	28
3.2 Populasi dan Sampling	28
3.2.1 Populasi.....	28
3.2.2 Sampling	28
3.3 Sumber Data dan Teknik Pengumpulan Data.....	29
3.3.1 Sumber Data.....	29
3.3.2 Teknik Pengumpulan Data.....	29
3.3.3 Variabel Operasional	30
3.4 Uji Validitas dan Reliabilitas	31
3.5 Uji Asumsi Klasik	31
3.5.1 Uji Normalitas	31
3.5.2 Uji Multikolinieritas	32
3.5.3 Uji Heterokedastisitas	32
3.6 Teknik Analisis Data.....	32
BAB IV ANALISIS & PEMBAHASAN.....	34
4.1 Gambaran Umum Responden	34
4.2 Hasil Penelitian	34
4.2.1 Penyajian data	34
4.3 Uji Instrumen	35
4.3.1 Uji Validitas	35
4.3.2 Uji Reliabilitas.....	38
4.4 Analisi Uji Asumsi Klasik	39
4.4.1 Uji Normalitas	39
4.4.2 Uji Multikolinieritas	41
4.4.3 Uji Heteroskedastisitas	42
4.5 Uji Korelasi.....	43
4.6 Uji Hipotesis	44
4.6.1 Analisis Regresi Linier Berganda.....	44
4.6.2 Hasil Pengujian Simultan (Uji F)	46
4.6.3 Hasil Pengujian Parsial (Uji T)	47
4.6.4 Koefisien Determinasi (R^2).....	48

4.6.5 Konfirmasi Hasil Analisis Regresi Linear Berganda	49
4.7 Interpretasi Hasil Analisis Data	51
4.7.1 Analisis Variabel Reputasi Perusahaan	51
4.7.2 Analisis Variabel Kualitas Layanan	52
4.7.3 Analisis Variabel Keputusan Pembelian.....	53
4.7.4 Analisis Variabel X1 & X2 Terhadap Keputusan Pembelian (X3)	54
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	56
5.1 Kesimpulan	56
5.2 Rekomendasi.....	56
DAFTAR PUSTAKA	59

DAFTAR TABEL

Tabel 2. 1 Tabel Penelitian Terdahulu	24
Tabel 3. 1 Tabel Variabel Operasional.....	30
Tabel 4. 1 Validitas Butir Pernyataan Reputasi Perusahaan	36
Tabel 4. 2 Validitas Butir Pernyataan Kualitas Layanan	37
Tabel 4. 3 Validitas Butir Pernyataan Keputusan Pembelian.....	37
Tabel 4. 4 <i>Reliability Statistics</i> Reputasi Perusahaan.....	38
Tabel 4. 5 <i>Reliability Statistics</i> Kualitas Layanan	38
Tabel 4. 6 <i>Reliability Statistics</i> Keputusan Pembelian.....	39
Tabel 4. 7 Uji Multikolinieritas	41
Tabel 4. 8 Hasil Uji Heteroskedastisitas	43
Tabel 4. 9 Pedoman Untuk Memberikan Interpretasi Koefisien Korelasi	43
Tabel 4. 10 Korelasi Reputasi Perusahaan Terhadap Keputusan Pembelian	43
Tabel 4. 11 Korelasi Kualitas Layanan Terhadap Keputusan Pembelian.....	44
Tabel 4. 12 Hasil Uji Regresi Linier Berganda	45
Tabel 4. 13 Uji F Simultan	46
Tabel 4. 14 Uji T Parsial	47
Tabel 4. 15 Koefisien Determinan	48
Tabel 4. 16 Deskripsi Reputasi Perusahaan	49
Tabel 4. 17 Deskripsi Kualitas Layanan	50
Tabel 4. 18 Deskripsi Keputusan Pembelian	50

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1. 1 Pengaruh Reputasi terhadap Keputusan Pembelian.....	3
Gambar 1. 2 Talent Gaps di Indonesia.....	4
Gambar 2. 1 <i>Corporate Identity, Company Image & Company Reputation</i>	13
Gambar 4. 1 Uji Normalitas	40
Gambar 4. 2 Uji Heteroskedastisitas	42