

**ANALISIS PENGARUH KUALITAS PRODUK DAN HARGA
SERTA KEPUASAN TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN**

TUGAS AKHIR

**Diajukan sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar Sarjana
Manajemen**



ROBY AGUNG GUMELAR

1161001049

PROGRAM STUDI MANAJEMEN

FAKULTAS EKONOMI DAN ILMU SOSIAL

PROGRAM STUDI MANAJEMEN

JAKARTA

2020

HALAMAN PERNYATAAN ORISINALITAS

**Tugas Akhir ini adalah hasil karya saya sendiri, dan
semua sumber baik yang dikutip maupun yang dirujuk
telah saya nyatakan dengan benar.**

Nama : Roby Agung Gumelar

NIM : 1161001049

Tanda Tangan : 

Tanggal : 27 Agustus 2020

HALAMAN PENGESAHAN

Tugas Akhir ini diajukan oleh:

Nama : Roby Agung Gumelar
NIM : 1161001049
Program Studi : S1 Manajemen
Fakultas : Ekonomi dan Ilmu Sosial
Judul Skripsi : Pengaruh Kualitas Produk dan Harga Serta Kepuasan Terhadap Loyalitas Pelanggan

Telah berhasil dipertahankan di hadapan Dewan Penguji dan diterima sebagai bagian persyaratan yang diperlukan untuk memperoleh gelar Sarjana Manajemen pada Program Studi S1 Manajemen, Fakultas Ekonomi dan Ilmu Sosial, Universitas Bakrie.

DEWAN PENGUJI

Pembimbing : Ir. M. Th. Anitawati, M.S., M.Sc.

()

Penguji I : Dr. Ir. B.P. Kusumo Bintoro, M.B.A.

()

Penguji II : Muchsin S. Shihab, S.E., M.Sc., M.B.A, Ph.D. ()

Ditetapkan di: Jakarta

Tanggal : 27 Agustus 2020

UNGKAPAN TERIMA KASIH

Segala puji bagi Allah SWT karena atas berkat dan rahmat-Nya, penulis dapat menyelesaikan Tugas Akhir ini yang berjudul “Analisis Pengaruh Kualitas Produk dan Harga Serta Kepuasan Terhadap Loyalitas Pelanggan” dengan sebaik mungkin. Maksud dan tujuan penelitian ini untuk memenuhi salah satu syarat guna menempuh Ujian Sarjana Strata Satu (S1) pada Program Studi Manajemen. Selama penyusunan skripsi ini, penulis telah banyak mendapatkan arahan atau bimbingan, dukungan, dan bantuan dari berbagai pihak. Maka dalam kesempatan ini, penulis ingin mengucapkan terima kasih kepada:

1. Ibu Ir. M. Th. Anitawati, M.S., M.Sc. selaku dosen pembimbing dengan sabar dan ikhlas dalam memberikan saran dan bimbingan kepada penulis selama penyusunan tugas akhir ini, sehingga dapat terselesaikan.
2. Bapak Dr. Ir. B.P. Kusumo Bintoro, M.B.A, selaku dosen pengaji I dalam sidang tugas akhir yang telah memberikan masukan dan saran untuk penyempurnaan tugas akhir ini.
3. Bapak Muchsin Saggaf Shihab, S.E., M.Sc., M.B.A, Ph.D, selaku dosen pengaji II dalam sidang tugas akhir yang telah memberikan berbagai masukan dan saran untuk penyempurnaan tugas akhir ini.
4. Kedua orang tua penulis, ibu Meni Anjela dan bapak Uus Sutaryat, terima atas kasih sayang, doa dan dukungan yang telah diberikan selama pelaksanaan tugas akhir ini.
5. Kedua kakak-kakak penulis, Indra Gunawan dan Niki Irawan yang telah memberikan doa, semangat dan kasih sayang kepada penulis untuk penyelesaian tugas akhir ini.
6. Teman-teman seperjuangan Aldika, Alif, Dani, Erika Prasetya, Dilla, Indira dan Salsa yang memberikan semangat satu sama lain, selama pelaksanaan tugas akhir ini.

7. Teman-teman Manajemen 2016 yang telah memberikan semangat, masukan, dukungan dan motivasi selama proses penggeraan tugas akhir ini.

Semoga tugas akhir ini memperoleh manfaat bagi parah pihak yang membacanya. Penulis menyadari tugas akhir ini masih jauh dikatakan sempurna. Dengan itu, kritik dan saran yang membangun sangat penulis harapkan demi kemajuan di masa yang akan datang.

Jakarta, 27 Agustus 2020



Roby Agung Gumelar

HALAMAN PERNYATAAN PUBLIKASI

Sebagai sivitas akademik Universitas Bakrie, saya yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Roby Agung Gumelar

NIM : 1161001049

Program Studi : Manajemen

Fakultas : Ekonomi dan Ilmu Sosial

Jenis Tugas Akhir : Skripsi

demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Bakrie **Hak Bebas Royalti Non eksklusif (*Non-exclusive Royalty-Free Right*)** atas karya ilmiah saya yang berjudul:

ANALISIS PENGARUH KUALITAS PRODUK DAN HARGA SERTA KEPUASAN TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN

beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti Non eksklusif ini Universitas Bakrie berhak menyimpan, mengalih media/formatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat, dan mempublikasikan tugas akhir saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta untuk kepentingan akademis.

Demikian pernyataan ini untuk saya buat dengan sebenarnya.

Dibuat di : Jakarta

Pada Tanggal : 27 Agustus 2020

Yang menyatakan



Roby Agung Gumelar

ANALISIS PENGARUH KUALITAS PRODUK DAN HARGA SERTA KEPUASAN TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN

Roby Agung Gumelar

ABSTRAK

Penelitian dilakukan untuk mengetahui pengaruh kualitas produk, harga serta kepuasan terhadap loyalitas pelanggan. Teknik pengambilan sampel yang digunakan dalam penelitian ini yaitu *purposive sampling* dengan jumlah sampel sebanyak 120 orang yang merupakan pelanggan Teh Kotak. Metode analisis yang digunakan adalah analisis jalur dengan bantuan SPSS. Dari pengujian yang telah dilakukan menunjukkan bahwa setiap variabel yang dijadikan penelitian ini berpengaruh secara signifikan baik secara simultan dan parsial. Penelitian ini, menemukan bahwa kualitas produk cenderung berpengaruh secara tidak langsung terhadap loyalitas pelanggan melalui kepuasan pelanggan, serta kepuasan pelanggan berpengaruh signifikan terhadap loyalitas. Hal ini, menunjukkan bahwa loyalitas pelanggan Teh Kotak sangat dipengaruhi oleh kepuasan, dimana kepuasan pelanggan tercipta dari produk yang berkualitas yang diberikan oleh PT Ultra Jaya kepada pelanggannya. Kemudian harga cenderung berpengaruh secara langsung terhadap loyalitas pelanggan. Kepuasan pelanggan tidak mampu memediasi pengaruh harga terhadap loyalitas pelanggan.

Kata Kunci: Kualitas Produk, Harga, Kepuasan, Loyalitas Pelanggan

ANALISIS PENGARUH KUALITAS PRODUK DAN HARGA SERTA KEPUASAN TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN

Roby Agung Gumelar

ABSTRACT

The study aimed to examine the effect of product quality, price and satisfaction on customer loyalty. The sampling technique used in this study was purposive sampling with number of respondents as many as 120 people who are Teh Kotak customer. The analytical method used is path analysis with the help of SPSS. From the testing that has been done the results that each variable becomes this study has a significant effect both simultaneously and partial. This study found that product quality indirectly impact on customer loyalty through customer satisfaction, and customer satisfaction a significant effect on customer loyalty. This shows that Teh Kotak customer loyalty is strongly influenced by satisfaction, customer satisfaction is created where the quality of product supplied by PT Ultra Jaya to its customers. And then, price is more likely to directly impact on customer loyalty and customer satisfaction is not able to mediate the effect of price on customer loyalty.

Keywords: Product Quality, Price, Satisfaction, Customer Loyalty

DAFTAR ISI

HALAMAN PERNYATAAN ORISINALITAS.....	ii
HALAMAN PENGESAHAN.....	iii
UNGKAPAN TERIMA KASIH	iv
HALAMAN PERNYATAAN PUBLIKASI.....	vi
ABSTRAK.....	vii
ABSTRACT	viii
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR TABEL.....	xiii
DAFTAR GAMBAR.....	xiv
BAB 1 PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang Masalah.....	1
1.2 Rumusan Masalah	8
1.3 Tujuan	9
1.4 Manfaat Penulisan.....	10
1.4.1 Manfaat Teoritis.....	10
1.4.2 Manfaat Praktis	10
BAB 2 TINJAUAN TEORITIS.....	11
2.1 Loyalitas	11
2.1.1 Pengertian Loyalitas	11
2.1.2 Manfaat Loyalitas Pelanggan	11
2.1.3 Tahapan Loyalitas Pelanggan.....	12
2.1.4 Karakteristik Loyalitas Pelanggan.....	13
2.2 Kepuasan Pelanggan	14
2.2.1 Pengertian Kepuasan Pelanggan	14
2.2.2 Teknik Mengukur Kepuasan Pelanggan	15
2.2.3 Indikator Kepuasan Pelanggan	15
2.3 Pemasaran	16
2.4 Bauran Pemasaran	16
2.5 Kualitas Produk.....	17
2.5.1 Pengertian Kualitas Produk.....	17
2.5.2 Dimensi Kualitas Produk	18
2.6 Harga	19
2.6.1 Pengertian dan Faktor-Faktor dari Harga.....	19

2.6.2 Tujuan Penetapan Harga	20
2.6.3 Metode Penetapan Harga	22
2.6.4 Indikator Harga	24
2.7 Penelitian Terdahulu	25
2.8 Kerangka Pemikiran	29
2.9 Hipotesis	30
BAB 3 METODE PENELITIAN.....	31
3.1 Jenis Penelitian	31
3.2 Populasi dan Sampel	31
3.2.1 Populasi.....	31
3.2.2 Sampel	31
3.3 Sumber Data	32
3.3.1 Data Primer	32
3.4 Teknik Pengumpulan Data.....	33
3.4.1 Studi Pustaka	33
3.4.2 Kuesioner	33
3.5 Variabel Penelitian dan Definisi Operasional.....	34
3.5.1 Variabel Penelitian	34
3.6 Definisi Operasional Variabel	34
3.7 Teknik Analisis Data	38
3.7.1 Uji Validitas	38
3.7.2 Uji Reliabilitas	39
3.7.3 Uji Normalitas Data	39
3.8 Uji Asumsi Klasik	40
3.8.1 Uji Linearitas	40
3.8.2 Uji Multikolinearitas	40
3.8.3 Uji Heteroskedastisitas	40
3.9 Analisis Jalur (<i>Path Analysis</i>)	41
3.9.1 Koefisien Determinasi (R^2)	43
3.10 Pengujian Hipotesis	43
3.10.1 Uji F	43
3.10.2 Uji T	44
BAB 4 ANALISIS DAN PEMBAHASAN.....	45
4.1 Profil Perusahaan	45
4.2 Hasil Penelitian	46
4.2.1 Jenis Kelamin	46

4.2.2 Usia	47
4.2.3 Pekerjaan	48
4.2.4 Pengeluaran Konsumsi untuk Makan/Minum di Luar Rumah dalam Per-hari.....	49
4.3 Analisis Deskriptif	50
4.3.1 Kualitas Produk (X1).....	50
4.3.2 Harga (X2)	51
4.3.3 Kepuasan (Z)	51
4.3.1 Loyalitas Pelanggan (Y)	51
4.4 Uji Validitas dan Uji Reliabilitas	52
4.4.1 Uji Validitas	52
4.4.2 Uji Reliabilitas	54
4.4.3 Uji Normalitas Data	54
4.5 Uji Asumsi Klasik	55
4.5.1 Uji Linearitas.....	55
4.5.2 Uji Multikolinearitas	59
4.5.3 Uji Heteroskedastisitas	60
4.6 Hasil Pengujian Hipotesis	62
4.6.1 Pengujian Sub-Struktur 1	62
4.6.2 Pengujian Sub-Struktur 2	65
4.7 Analisis Jalur	68
4.8 Pembahasan Penelitian	71
4.8.1 Pengaruh Secara Simultan Antara Kualitas Produk dan Harga Terhadap Kepuasan Pelanggan.....	74
4.8.2 Pengaruh Langsung Secara Parsial Antara Kualitas Produk Terhadap Kepuasan Pelanggan.....	74
4.8.3 Pengaruh Langsung Secara Parsial Harga Terhadap Kepuasan Pelanggan.....	75
4.8.4 Pengaruh Secara Simultan Antara Kualitas Produk, Harga, Kepuasan Terhadap Loyalitas Pelanggan	75
4.8.5 Pengaruh Langsung Secara Parsial Antara Kualitas Produk Terhadap Loyalitas Pelanggan	76
4.8.6 Pengaruh Langsung Secara Parsial Antara Harga Terhadap Loyalitas Pelanggan	77
4.8.7 Pengaruh Langsung Secara Parsial Antara Kepuasan Terhadap Loyalitas Pelanggan	77
4.8.8 Pengaruh Tidak Langsung Kualitas Produk Terhadap Loyalitas Pelanggan Melalui Kepuasan Pelanggan	78

4.8.9 Pengaruh Tidak Langsung Harga Terhadap Loyalitas Pelanggan Melalui Kepuasan Pelanggan.....	79
BAB 5 KESIMPULAN DAN SARAN.....	81
 5.1 Kesimpulan	81
 5.2 Saran.....	82
DAFTAR PUSTAKA	84
LAMPIRAN.....	87
Lampiran 1.....	87
Lampiran 2.....	92
Lampiran 3.....	96
Lampiran 4.....	90
Lampiran 5.....	90
Lampiran 6.....	99

DAFTAR TABEL

Tabel 1.1 Teh Dalam Kemasan Siap Minum di Indonesia.....	4
Tabel 1.2 Top Brand Index Kategori Teh Dalam Kemasan Siap Minum Tahun 2015 - 2020	5
Tabel 2.1 Daftar Penelitian Terdahulu.....	25
Tabel 3.1 Tabel Definisi Operasional Variabel.....	35
Tabel 4.1 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	46
Tabel 4.2 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia.....	47
Tabel 4.3 Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan.....	48
Tabel 4.4 Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan.....	49
Tabel 4.5 Hasil Uji Validitas 120 Responden.....	52
Tabel 4.6 Hasil Uji Reliabilitas 120 Responden	54
Tabel 4.7 Hasil Uji Normalitas Data.....	55
Tabel 4.8 Hasil Uji Linearitas X1 dan Z.....	56
Tabel 4.9 Hasil Uji Linearitas X2 dan Z.....	57
Tabel 4.10 Hasil Uji Linearitas X1 dan Y	57
Tabel 4.11 Hasil Uji Linearitas X2 dan Y	58
Tabel 4.12 Hasil Uji Linearitas Z dan Y	58
Tabel 4.13 Uji Multikolinearitas Sub-Struktur 1.....	59
Tabel 4.14 Uji Multikolinearitas Sub-Struktur 2.....	59
Tabel 4.15 Model Summary Variabel Kualitas Produk dan Harga Terhadap Kepuasan Pelanggan.....	62
Tabel 4.16 Hasil Uji F Kualitas Produk dan Harga terhadap Kepuasan Pelanggan	63
Tabel 4.17 Koefisien Regresi Linear Berganda Kualitas Produk dan Harga Terhadap Kepuasan Pelanggan.....	64
Tabel 4.18 Model Summary Variabel Kualitas Produk, Harga dan Kepuasan Terhadap Loyalitas Pelanggan.....	66
Tabel 4.19 Hasil Uji F Kualitas Produk, Harga dan Kepuasan terhadap Loyalitas Pelanggan.....	66
Tabel 4.20 Koefisien Regresi Linear Berganda Kualitas Produk, Harga dan Kepuasan Terhadap Loyalitas Pelanggan.....	67
Tabel 4.21 Rangkuman Analisis Jalur.....	69

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Nilai Kontribusi Out of Home	2
Gambar 1.2 Jenis Minuman yang dikonsumsi	3
Gambar 2.1 Kerangka Berpikir.....	30
Gambar 3.1 Diagram Analisis Jalur	42
Gambar 4.1 Hasil Pengujian Heteroskedastisitas Sub-Struktur 1	60
Gambar 4.2 Hasil Pengujian Heteroskedastisitas Sub-Struktur 2	61
Gambar 4.3 Sub-Struktur 1	62
Gambar 4.4 Sub-Struktur 2	65
Gambar 4.5 Koefisien dari Sub-Struktur 1 dan 2.....	70