

**RENCANA PENGEMBANGAN BISNIS RUMAH MAKAN
SAMBALADO**

TUGAS AKHIR

**Diajukan sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar Sarjana
Manajemen**



HARDIKA LODIRSTA

1171001100

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN ILMU SOSIAL
UNIVERSITAS BAKRIE
JAKARTA
2021**

HALAMAN PERNYATAAN ORISINILITAS

Tugas Akhir ini adalah karya saya sendiri, dan semua sumber baik yang dikutip maupun dirujuk telah saya nyatakan dengan benar.

Nama : Hardika Lodirsta

NIM : 117100100

Tanda Tangan : 

Tanggal : 16 Januari 2022

HALAMAN PENGESAHAN TUGAS AKHIR

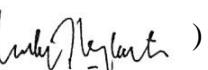
Tugas Akhir ini diajukan oleh :

Nama : Hardika Lodirsta
NIM : 1171001100
Program Studi : Manajemen
Fakultas : Fakultas Ekonomi dan Ilmu Sosial (FEIS)
Judul Skripsi : Rencana Pengembangan Bisnis Rumah Makan Sambalado

Telah berhasil dipertahankan di hadapan Dewan Penguji dan diterima sebagai bagian persyaratan yang diperlukan untuk memperoleh gelar Sarjana

Manajemen pada Program Studi Manajemen, Fakultas Ekonomi dan Ilmu Sosial, Universitas Bakrie.

DEWAN PENGUJI

Pembimbing : Ir. Imbang Jaya Mangkuto, MBA., MSi. ()

Penguji 1 : Suwandi, S.E., M.Si., Dr. ()

Penguji 2 : Aryo Moedanton, S.M., M.M. ()

Ditetapkan di : Jakarta

Tanggal : 16 Januari 2022

KATA PENGANTAR

Puji dan syukur penulis ucapkan kepada Allah SWT yang telah melimpahkan rahmat dan karunia-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan Tugas Akhir ini dengan judul **“Rencana Pengembangan Bisnis Rumah Makan Sambalado”**

Penulisan Tugas Akhir ini dilakukan dalam rangka untuk memenuhi salah satu syarat menyelesaikan program strata1 di Fakultas Ekonomi dan Ilmu Sosial jurusan Manajemen Universitas Bakrie. Penulis menyadari bahwa, tanpa bantuan dan bimbingan dari berbagai pihak dari masa awal perkuliahan sampai pada penyusunan Tugas Akhir ini, akan sangat sulit untuk menyelesaikannya. Oleh karena itu, saya mengucapkan terima kasih kepada :

1. Allah SWT, yang telah memberikan rahmat dan karunia-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan perkuliahan dan tugas akhir sebaik mungkin.
2. Bapak Imbang J. Mangkuto, MBA., M. Si, selaku dosen pembimbing yang telah menyediakan waktu, tenaga, dan pikiran untuk mengarahkan saya dalam penyusunan skripsi ini.
3. Bapak M. Taufiq Amir, SE. MM, Ph.D., selaku Ketua Program Studi Manajemen Universitas Bakrie.
4. Bapak Dr. Dudi Rudianto, SE, M. Si., selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Ilmu Sosial Universitas Bakrie, sekaligus pembimbing Akademik yang selalu memberikan dukungan dan arahan selama perkuliahan.
5. Seluruh dosen Program Studi Manajemen Universitas Bakrie yang telah memberikan arahan dan ilmu selama menjalani masa perkuliahan dan menyusun tugas akhir.
6. Ibu, Ayah dan keluarga yang selalu memberikan do'a, dukungan, kasih sayang dan pengorbanan, sehingga penulis dapat menyelesaikan perkuliahan demi kesuksesan anaknya.
7. Seluruh sahabat – sahabat yang selalu memberikan hal positif dan support yang luar biasa selama ini dalam hidup kepada penulis.

Penulis menyadari bahwa dalam penyusunan tugas akhir ini terdapat banyak kekurangan. Oleh karena itu penulis mengharapkan saran dan kritik yang membangun dari semua pihak agar lebih baik lagi dalam penulisan selanjutnya. Penulis berharap semoga tugas akhir ini bermanfaat bagi semua pihak khususnya mahasiswa/i Universitas Bakrie.

Akhir kata penulis berharap Tuhan Yang Maha Esa berkenan membala segala kebaikan semua pihak yang telah membantu. Semoga Tugas Akhir ini membawa manfaat bagi pengembangan ilmu.

Padang, 16 Januari 2022



Hardika Lodirsta

HALAMAN PERTANYAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI

Sebagai sivitas akademik Universitas Bakrie, saya yang bertanda tangan dibawah ini :

Nama : Hardika Lodirsta
NIM : 1171001100
Program Studi : Manajemen
Fakultas : Ekonomi dan Ilmu Sosial
Jenis Tugas Akhir : Skripsi

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Bakrie **Hak Bebas Royalti Non eksklusif (Non-exclusive Royalty-Free Right)** atas karya ilmiah saya yang berjudul :

Rencana Pengembangan Bisnis Rumah Makan Sambalado

Beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti Non-eksklusif ini Universitas Bakrie berhak menyimpan, mengalihmediakam/formatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (database), merawat, dan mempublikasikan tugas akhir saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta untuk kepentingan akademis.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Dibuat di : Jakarta

Pada Tanggal : 16 Januari 2022

Yang menyatakan



Hardika Lodirsta

ABSTRAK

Rencana pengembangan bisnis ini di buat bertujuan untuk melihat potensi usaha dan kemungkinan bertahan dan berkembang di masa depan, untuk mengetahui dan meninjau usaha yang di jalankan, selain pengembangan bisnis ini bertujuan untuk membahas konsep pengembangan bisnis yang sedang di jalankan. Rencana pengembangan bisnis ini menggunakan beberapa metode analisis, diantaranya yaitu Analisis STP (*Segmenting, Targeting, dan Positioning*), Analisis SWOT (*strength, weakness, opportunity, threats*), Analisis *BMC* (*Business Model Canvas*). Dengan rencana pengembangan bisnis yang telah di buat di harapkan dapat membantu pengembangan bisnis yang telah di jalankan. Dalam rencana pengembangan bisnis, terdapat beberapa informasi yang penting dalam melihat kelayakan bisnis dari sisi keuangan Rumah Makan Sambalado, lebih tepatnya pada pengembangan Sambalado Frozen Food, di antaranya yaitu hasil dari *Payback Period* di dapatkan bahwa estimasi waktu balik modal selama 298 hari, lalu dengan perkiraan tingkat bunga 15% di dapatkan nilai *NPV* (*Net Present Value*) sebesar Rp 188.912.750 dengan *IRR* (*Internal Rate of Return*) sebesar 60%. Dilihat dari hasil nilai *NPV* dan *IRR* yang menunjukan nilai positif, maka rencana pengembangan bisnis ini layak untuk dilakukan.

Kata kunci : Rumah Makan Sambalado, Sambalado Frozen Food, pengembangan bisnis, frozen food.

ABSTRACT

This business plan was made aiming to see business potential and the possibility of surviving and developing in the future, to find out and review the business being run, in addition to business development it aims to discuss the concept of business development that is being carried out. This business development plan uses several analytical methods, including STP (Segmenting, Targeting, and Positioning) analysis, SWOT (strength, weakness, opportunity, threats) analysis, BMC analysis (Business Model Canvas). With the business development plan that has been made, it is hoped that it can help develop the business that has been running. In the business development plan, there is some important information in seeing the feasibility of the business from the financial side of the Sambalado Restaurant, more precisely on the development of Sambalado Frozen Food, including the results of the Payback Period that the estimated payback period is 298 days, then with an estimated interest rate of 15% in the NPV value (Net Present Value) of Rp 18,.912,750 with an IRR (Internal Rate of Return) of 60%. Judging from the results of the NPV and IRR values which show positive values, this business development plan is feasible.

Keywords : Rumah Makan Sambalado, Sambalado Frozen Food, business development, frozen food.

DAFTAR ISI

HALAMAN PERNYATAAN ORISINILITAS	i
HALAMAN PENGESAHAN TUGAS AKHIR.....	ii
KATA PENGANTAR	iii
HALAMAN PERTANYAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI.....	v
ABSTRAK	vi
<i>ABSTRACT</i>	vii
DAFTAR ISI.....	viii
DAFTAR GAMBAR	x
DAFTAR TABEL.....	xi
BAB I	1
PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Tujuan.....	2
1.3 Manfaat.....	3
BAB II.....	4
KONSEP BISNIS	4
2.1 Profil Perusahaan	4
2.2 Tujuan dan Manfaat Usaha	5
2.2.1 Tujuan dan Manfaat Usaha	5
2.2.2 Manfaat Usaha	5
2.3 Uraian Industri	5
2.4 Analisis Persaingan	7
2.5 Analis Peluang	8
2.6 Rencana Pengembangan Bisnis	8

BAB III	11
METODE PENDEKATAN	11
3.1 Pengumpulan Data	11
3.1.1 Data Primer	11
3.1.2 Data Sekunder	11
3.2 Metode Analisis Bisnis	12
3.2.1 Segmenting, Targeting, Positioning (STP)	12
3.2.2 Analisis SWOT (Strength, Weakness, Opportunity, and Threats).....	13
3.2.3 Analisis Business Model Canvas (BMC).....	13
3.2.4 Analisis Keuangan	19
BAB IV	22
ANALISIS DATA	22
4.1 Data Analisis	22
4.2 STP (Segmenting, Targeting, Positioning)	22
4.3 Marketing Mix (4P)	24
4.4 Analisis <i>SWOT</i> & <i>BMC</i>	27
4.5 Analisis Sumber Daya Manusia	35
BAB V	37
PENGEMBANGAN BISNIS	37
5.1 Rencana Pengembangan Bisnis	37
5.1.1 Rencana Operasional Sambalado Frozen Food.....	39
5.1.2 Rencana Keuangan.....	41
5.2 Penutup.....	47
LAMPIRAN	49
DAFTAR PUSTAKA	56

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1 Proses Bisnis Makanan Dalam Kemasan	9
Gambar 2 Business Model Canvas	14
Gambar 3 Rencana Operasional Sambalado Frozen Food.....	39
us	

DAFTAR TABEL

Table 1 Pendapatan, Harga Pokok Penjualan, Biaya Operasional dan Biaya Lain-Lain Rumah Makan Padang	6
Table 2 Analisis SWOT Sambalado Frozen Food	28
Table 3 Analisis BMC Sambalado Frozen Food.....	29
Table 4 Modal Awal Sambalado Frozen Food	34
Table 5 Biaya Operasional (bulanan) Sambalado Frozen Food.....	35
Table 6 Biaya Variabel (bulanan) Sambalado Frozen Food	35
Table 7 Analisis Sumberdaya Manusia Sambalado Frozen Food.....	36
Table 8 Modal Awal Sambalado Frozen Food	41
Table 9 Biaya Operasional Sambalado Frozen Food.....	42
Table 10 Biaya Variabel Sambalado Frozen Food	42
Table 11 Laba Rugi Sambalado Frozen Food.....	42
Table 12 Laporan Laba Rugi Bulanan Sambalado Frozen Food	43
Table 13 Arus Kas Sambalado Frozen Food.....	44
Table 14 Laporan Arus Kas Bulanan Tahun Pertama.....	45
Table 15 Payback Period Sambalado Frozen Food	46
Table 16 BEP Sambalado Frozen Food	46
Table 17 NPV & IRR Sambalado Frozen Food.....	47