

**ANALISIS PENGARUH *CONTENT MARKETING* TERHADAP
CUSTOMER ENGAGEMENT SERTA DAMPAKNYA PADA
REPURCHASE INTENTION (Survei pada *Followers* Instagram
@Hijoo.id)**

Tugas Akhir



Mustika Desi Rahmadhan

1181001047

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN ILMU SOSIAL
UNIVERSITAS BAKRIE
JAKARTA
2022**

**ANALISIS PENGARUH *CONTENT MARKETING* TERHADAP
CUSTOMER ENGAGEMENT SERTA DAMPAKNYA PADA
REPURCHASE INTENTION (Survei pada *Followers* Instagram
@Hijoo.id)**

Tugas Akhir

**Diajukan sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar Sarjana
Manajemen**



Mustika Desi Rahmadhan

1181001047

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN ILMU SOSIAL
UNIVERSITAS BAKRIE
JAKARTA
2022**

HALAMAN PERNYATAAN ORISINALITAS

**Tugas Akhir ini adalah hasil karya saya sendiri,
dan semua sumber baik yang dikutip maupun dirujuk
telah saya nyatakan dengan benar.**

Nama : Mustika Desi Rahmadhan

NIM : 1181001047

Tanda Tangan :



Tanggal : 13 Juli 2022

HALAMAN PENGESAHAN

Tugas Akhir ini diajukan oleh:

Nama : Mustika Desi Rahmadhan
NIM : 1181001047
Program Studi : Manajemen
Fakultas : Ekonomi dan Ilmu Sosial
Judul Skripsi : Analisis Pengaruh *Content Marketing* Terhadap *Customer Engagement* Serta Dampaknya Pada *Repurchase Intention* (Survei Pada *Followers Instagram @Hijoo.id*)

Telah berhasil dipertahankan di hadapan Dewan Penguji dan diterima sebagai bagian persyaratan yang diperlukan untuk memperoleh gelar Sarjana Manajemen pada Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Ilmu Sosial Universitas Bakrie

DEWAN PENGUJI

Pembimbing : Dominica Arni Widyastuti, S.E., M.M. ()
Penguji I : Jerry Heikal, S.T., M.M., Dr. ()
Penguji II : Raden Aryo Febrian Moedanton, S.M., M.M. ()

Ditetapkan di : Jakarta

Tanggal : 4 Agustus 2022

UNGKAPAN TERIMA KASIH

Puji Syukur penulis panjatkan kepada Tuhan Yang Maha Esa, karena atas berkat dan rahmat-Nya, penulis dapat menyelesaikan Tugas Akhir ini yang berjudul “Analisis Pengaruh *Content Marketing* Terhadap *Customer Engagement* Serta Dampaknya Pada *Repurchase Intention* (Survei Pada *Followers Instagram @Hijoo.id*)”. Penulisan Tugas Akhir ini dilakukan dalam rangka memenuhi salah satu syarat untuk mencapai gelar Sarjana Manajemen Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Ilmu Sosial Universitas Bakrie. Penulis menyadari bahwa penyusunan Tugas Akhir ini dapat diselesaikan atas bantuan dan bimbingan dari berbagai pihak. Oleh karena itu, penulis mengucapkan terima kasih kepada:

- 1) Allah SWT atas segalanya yang telah diberikan, kesabaran, petunjuk, ide, kekuatan, maupun hal-hal lainnya yang penulis tidak tahu mau berbuat apa tanpa Allah.
- 2) Ibu Dominica Arni Widyastuti, S.E., M.M. selaku dosen pembimbing yang telah bersedia meluangkan waktu, tenaga, dan pikiran untuk mengarahkan dan membimbing penulis dalam penyusunan skripsi ini.
- 3) Bapak Jerry Heikal, S.T., M.M., Dr. selaku dosen penguji I dan bapak Raden Aryo Febrian Moedanton, S.M., M.M. selaku dosen penguji II yang telah memberikan masukan kepada penulis dalam menyempurnakan skripsi ini.
- 4) Seluruh dosen Program Studi Manajemen yang telah memberikan ilmu dan pengetahuan selama penulis berkuliah di Universitas Bakrie.
- 5) Hijoo Salad yang telah memberikan izin kepada penulis untuk meneliti mengenai topik skripsi ini.
- 6) Kedua Orang Tua, Papah M. Syarif & Mamah Beti Nurbaiti, serta Kakak Penulis, Teteh Selvia Dita Agustiani & Aa Arbi Juniar Setiawan yang selalu ada untuk penulis, memberikan doa, perhatian, dukungan penuh, dan hal lainnya.
- 7) Keponakan tersayang, Narendra Fatih Abdillah yang selalu menghibur dari segala ucapan dan tindakannya.
- 8) Diri sendiri yang telah berusaha, bekerja keras, dan melawan rasa malas. Tetap semangat, *I know u can!*

- 9) *My support system* setelah keluarga, Hermawansyah dan Rahayu Amanda yang selalu ada untuk penulis, membantu, mendukung, mendoakan, dan mendengarkan segala curahan hati penulis.
- 10) Teman dekat *since day one* di perkuliahan, Sri Wulandari Oktarida atas kebersamaannya dari awal kuliah sampe saat ini, canda tawa, dukungan, bantuan, dan lainnya.
- 11) Teman dekat lainnya di perkuliahan, yaitu Aryani Vadilla, Geraldi Eka Pramudita, dan Rifaldo Yudistra atas bantuan, dukungan, canda tawa, dan hal lainnya selama berkuliah.
- 12) Teman-teman Himpunan Mahasiswa Manajemen Universitas Bakrie (HMM-UB) periode 2019/2021 yang telah memberikan kesan yang baik dan pengalaman yang menyenangkan.
- 13) Teman-teman semasa perkuliahan di Universitas Bakrie, dan pihak-pihak lain yang tidak bisa disebutkan satu persatu.
- 14) Seluruh responden yang telah bersedia membantu dan meluangkan waktunya untuk mengisi kuesioner.

Akhir kata, penulis berharap Tuhan Yang Maha Esa berkenan membalas segala kebaikan semua pihak yang telah membantu. Semoga Tugas Akhir ini membawa manfaat bagi pengembangan ilmu.

Jakarta, 13 Juli 2022



Mustika Desi Rahmadhan

HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI

Sebagai sivitas akademik Universitas Bakrie, saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Mustika Desi Rahmadhan
NIM : 1181001047
Program Studi : Manajemen
Fakultas : Ekonomi dan Ilmu Sosial
Jenis Tugas Akhir : Skripsi

demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Bakrie **Hak Bebas Royalti Noneksklusif (Non-exclusive Royalty-Free Right)** atas karya ilmiah saya yang berjudul:

Analisis Pengaruh *Content Marketing* Terhadap *Customer Engagement* Serta Dampaknya Pada *Repurchase Intention* (Survei Pada *Followers* Instagram @Hijoo.id).

beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti Noneksklusif ini Universitas Bakrie berhak menyimpan, mengalihmedia/formatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat, dan mempublikasikan tugas akhir saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta untuk kepentingan akademis.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Dibuat di : Jakarta
Pada Tanggal : 13 Juli 2022

Yang Menyatakan



(Mustika Desi Rahmadhan)

**ANALISIS PENGARUH *CONTENT MARKETING* TERHADAP
CUSTOMER ENGAGEMENT SERTA DAMPAKNYA PADA
REPURCHASE INTENTION
(Survei Pada *Followers Instagram @Hijoo.id*)**

Mustika Desi Rahmadhan

ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis pengaruh *content marketing* terhadap *customer engagement* serta dampaknya pada *repurchase intention*. Penelitian ini menggunakan pendekatan kuantitatif deskriptif dengan metode survei melalui kuesioner *online* yang disebarluaskan kepada *followers Instagram @hijoo.id* menggunakan *simple random sampling* dengan perolehan sampel sebanyak 102 responden. Teknik analisis data yang digunakan adalah uji instrumen, analisis statistik deskriptif, uji asumsi klasik, analisis korelasi, analisis jalur, analisis determinasi, uji hipotesis, dan uji parameter dengan menggunakan SPSS. Hasil penelitian menunjukkan bahwa *content marketing* berpengaruh positif dan signifikan terhadap *customer engagement* dengan kontribusi sebesar 62,1%, *customer engagement* berpengaruh positif dan signifikan terhadap *repurchase intention* dengan kontribusi sebesar 42,9%, dan *content marketing* berpengaruh terhadap *repurchase intention* yang dimediasi oleh *customer engagement*.

Kata kunci: *Content marketing*, *customer engagement*, *repurchase intention*, *instagram*, analisis jalur

**ANALYSIS OF THE INFLUENCE OF CONTENT MARKETING ON
CUSTOMER ENGAGEMENT AND THEIR IMPACT ON REPURCHASE
INTENTION**
(Survey On Instagram Followers @Hijoo.id)

Mustika Desi Rahmadhan

ABSTRACT

This study aims to analyze the influence of content marketing on customer engagement and their impact on repurchase intention. This research uses a descriptive quantitative approach with a survey method through an online questionnaire distributed to Instagram followers @hijoo.id using simple random sampling with a sample acquisition of 102 respondents. The data analysis techniques used were instrument test, descriptive statistical analysis, classical assumption test, correlation analysis, path analysis, determination analysis, hypothesis test, and parameter test by using SPSS. The results showed that content marketing had a positive and significant effect on customer engagement with a contribution of 62,1%, customer engagement has a positive and significant effect on repurchase intention with a contribution of 42,9%, and content marketing affects the repurchase intention mediated by customer engagement.

Keywords: Content marketing, customer engagement, repurchase intention, instagram, path analysis

DAFTAR ISI

HALAMAN PERNYATAAN ORISINALITAS	i
HALAMAN PENGESAHAN.....	ii
UNGKAPAN TERIMA KASIH	iii
HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI.....	v
ABSTRAK	vi
ABSTRACT	vii
DAFTAR ISI.....	viii
DAFTAR GAMBAR.....	xi
DAFTAR TABEL	xii
DAFTAR GRAFIK	xiii
DAFTAR LAMPIRAN	xiv
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	14
1.3 Tujuan Penelitian.....	14
1.4 Manfaat Penelitian.....	14
1.4.1 Manfaat Teoritis	14
1.4.2 Manfaat Praktis	15
BAB II TINJAUAN TEORITIS	16
2.1 Media Sosial	16
2.2 Instagram	18
2.3 <i>Content Marketing</i>	20
2.3.1 Dimensi <i>Content Marketing</i>	22
2.4 <i>Customer Engagement</i>	25
2.4.1 Dimensi <i>Customer Engagement</i>	26
2.5 <i>Repurchase Intention</i>	28
2.5.1 Dimensi <i>Repurchase Intention</i>	29
2.6 Hubungan <i>Content Marketing</i> dan <i>Customer Engagement</i>	30
2.7 Hubungan <i>Customer Engagement</i> dan <i>Repurchase Intention</i>	30
2.8 Hubungan <i>Content Marketing</i> dan <i>Repurchase Intention</i> yang dimediasi oleh <i>Customer Engagement</i>	31
2.9 Penelitian Terdahulu.....	32

2.10	Kerangka Konseptual Penelitian	40
2.11	Hipotesis	40
BAB III METODE PENELITIAN		41
3.1	Jenis Penelitian	41
3.2	Populasi dan Sampel	41
3.2.1	Populasi	41
3.2.2	Sampel	41
3.2.3	Teknik Pengambilan Sampel	42
3.3	Sumber Data dan Teknik Pengumpulan Data	43
3.3.1	Sumber Data	43
3.3.2	Teknik Pengumpulan Data	43
3.4	Variabel Penelitian dan Operasional Variabel	44
3.4.1	Variabel Penelitian	44
3.4.2	Operasional Variabel	44
3.5	Skala Pengukuran	47
3.6	Teknik Analisis Data	47
3.6.1	Uji Instrumen	47
3.6.1.1	Uji Validitas	47
3.6.1.2	Uji Reliabilitas	48
3.6.2	Analisis Statistik Deskriptif	48
3.6.3	Uji Asumsi Klasik	48
3.6.3.1	Uji Normalitas Data	49
3.6.3.2	Uji Linearitas	49
3.6.3.3	Uji Heteroskedastisitas	49
3.6.4	Analisis Korelasi (R)	50
3.6.5	Analisis Jalur	51
3.6.6	Analisis Determinasi (R^2)	53
3.6.7	Uji Hipotesis	53
3.6.7.1	Uji T Test	54
3.6.7.2	Uji Sobel	54
3.6.8	Uji Regresi Logistik Multinomial	55
3.6.8.1	Uji Parameter	55
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN		56
4.1	Hasil Analisis Data	56

4.1.1	<i>Pre-Test</i> Kuesioner.....	56
4.1.1.1	Uji Validitas	56
4.1.1.2	Uji Reliabilitas.....	58
4.1.2	Analisis Statistik Deskriptif	58
4.1.2.1	Analisis Statistik Deskriptif Karakteristik Responden	58
4.1.2.1.1	Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	59
4.1.2.1.2	Karakteristik Responden Berdasarkan Usia	59
4.1.2.1.3	Karakteristik Responden Berdasarkan Domisili.....	60
4.1.2.1.4	Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan	61
4.1.2.2	Analisis Statistik Deskriptif Variabel Penelitian.....	61
4.1.2.2.1	Analisis Statistik Deskriptif Variabel <i>Content marketing</i>	62
4.1.2.2.2	Analisis Statistik Deskriptif Variabel <i>Customer engagement</i>	64
4.1.2.2.3	Analisis Statistik Deskriptif Variabel <i>Repurchase intention</i> .	66
4.1.3	Uji Asumsi Klasik	68
4.1.3.1	Uji Normalitas Data.....	68
4.1.3.2	Uji Linearitas	70
4.1.3.3	Uji Heteroskedastisitas	71
4.1.4	Analisis Korelasi	73
4.1.5	Analisis Jalur.....	74
4.1.6	Uji Hipotesis	83
4.1.6.1	Uji T	83
4.1.6.2	Uji Sobel.....	84
4.1.7	Uji Regresi Logistik Multinomial	85
4.1.7.1	Uji Parameter.....	85
4.2	Pembahasan Hasil Penelitian.....	94
4.2.1	Pengaruh <i>Content Marketing</i> Terhadap <i>Customer Engagement</i>	95
4.2.2	Pengaruh <i>Customer Engagement</i> Terhadap <i>Repurchase Intention</i> .	95
4.2.3	Pengaruh <i>Content Marketing</i> Terhadap <i>Repurchase Intention</i> yang dimediasi oleh <i>Customer Engagement</i>	96
BAB V	SIMPULAN, KETERBATASAN DAN SARAN.....	98
5.1	Kesimpulan.....	98
5.2	Keterbatasan Penelitian	98
5.3	Saran	99
DAFTAR PUSTAKA		101

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Data Global - Waktu Penggunaan Internet	1
Gambar 1.2 Data Pengguna Internet di Indonesia Tahun 2021	2
Gambar 1.3 Data Pengguna Internet di Indonesia Tahun 2022	2
Gambar 1.4 Alasan Utama Seseorang Menggunakan Internet	3
Gambar 1.5 Alasan Utama Seseorang Menggunakan Media Sosial.....	3
Gambar 1.6 Platform Media Sosial Paling Banyak Digunakan.....	4
Gambar 1.7 Alasan Mengapa Pemasar Perlu Melakukan <i>Content Marketing</i>	5
Gambar 1.8 Akun Instagram Hijoo.id.....	8
Gambar 1.9 Konten Instagram Informatif (Petunjuk/Tips).....	8
Gambar 1.10 Konten Instagram Informatif (Promosi).....	9
Gambar 1.11 Konten Instagram Interaktif	10
Gambar 2.1 Kerangka Konseptual	40
Gambar 3.1 Skala Pengukuran	47
Gambar 3.2 Model Analisis Jalur.....	51
Gambar 3.3 Diagram Jalur Sub Struktur 1	52
Gambar 3.4 Diagram Jalur Sub Struktur 2	52

DAFTAR TABEL

Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu	32
Tabel 3.1 Operasional Variabel Penelitian.....	46
Tabel 4.1 Hasil Uji Validitas.....	56
Tabel 4.2 Hasil Uji Reliabilitas.....	58
Tabel 4.3 Distribusi Frekuensi Jenis Kelamin	59
Tabel 4.4 Distribusi Frekuensi Usia.....	59
Tabel 4.5 Distribusi Frekuensi Domisili	60
Tabel 4.6 Distribusi Frekuensi Pekerjaan	61
Tabel 4.7 Statistik Deskriptif Variabel <i>Content Marketing</i>	62
Tabel 4.8 Statistik Deskriptif Variabel <i>Customer Engagement</i>	64
Tabel 4.9 Statistik Deskriptif Variabel <i>Repurchase Intention</i>	67
Tabel 4.10 Hasil Uji Normalitas X Terhadap Y	68
Tabel 4.11 Hasil Uji Normalitas Y Terhadap Z.....	69
Tabel 4.12 Hasil Uji Linearitas X Terhadap Y	70
Tabel 4.13 Hasil Uji Linearitas Y Terhadap Z.....	71
Tabel 4.14 Hasil Uji Heteroskedastisitas X Terhadap Y	72
Tabel 4.15 Hasil Uji Heteroskedastisitas Y Terhadap Z.....	72
Tabel 4.16 Hasil Analisis Korelasi X Terhadap Y.....	73
Tabel 4.17 Hasil Analisis Korelasi Y Terhadap Z	74
Tabel 4.18 Hasil Koefisien Determinasi X Terhadap Y	77
Tabel 4.19 Hasil Regresi X Terhadap Y	78
Tabel 4.20 Hasil Koefisien Determinasi Y Terhadap Z.....	79
Tabel 4.21 Hasil Regresi Y Terhadap Z.....	80
Tabel 4.22 Hasil Regresi X Terhadap Z.....	82
Tabel 4.23 Hasil Uji T <i>Content Marketing</i> Terhadap <i>Customer Engagement</i>	83
Tabel 4.24 Hasil Uji T <i>Customer Engagement</i> Terhadap <i>Repurchase Intention</i> ..	84
Tabel 4.25 Hasil Uji Parameter Indikator X Terhadap Y	86
Tabel 4.26 Hasil Uji Parameter Indikator Y Terhadap Z.....	91

DAFTAR GRAFIK

Grafik 1.1 Hasil Pra Survei P1	10
Grafik 1.2 Hasil Pra Survei P2	11
Grafik 1.3 Hasil Pra Survei P3	11
Grafik 1.4 Hasil Pra Survei P4	12
Grafik 1.5 Hasil Pra Survei P5	12
Grafik 1.6 Hasil Pra Survei P6	13

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran I: Kuesioner Penelitian (Pra Survei)	109
Lampiran II: Data Hasil Pra Survei.....	112
Lampiran III: Kuesioner Penelitian.....	113
Lampiran IV: Data Hasil Kuesioner Penelitian	121
Lampiran V: Uji Validitas.....	126
Lampiran VI: Uji Reliabilitas	129