

**ANALISIS KEPUASAN PELANGGAN DAN KESENJANGAN
KUALITAS PELAYANAN JASA EKSPEDISI PT. TRI ADI
BERSAMA (ANTERAJA TAMBUN)**

TUGAS AKHIR



Doni Aprizal

1172003010

**PROGRAM STUDI TEKNIK INDUSTRI FAKULTAS
TEKNIK DAN ILMU KOMPUTER
UNIVERITAS BAKRIE
JAKARTA
2021**

**ANALISIS KEPUASAN PELANGGAN DAN KESENJANGAN
KUALITAS PELAYANAN JASA EKSPEDISI PT. TRI ADI
BERSAMA (ANTERAJA TAMBUN)**

TUGAS AKHIR

Diajukan sebagai salah satu syarat untuk memperoleh Gelar Sarjana (S1)

Teknik



Doni Aprizal

1172003010

PROGRAM STUDI TEKNIK INDUSTRI FAKULTAS

TEKNIK DAN ILMU KOMPUTER

UNIVERSITAS BAKRIE

2021

HALAMAN PERNYATAAN ORISINALITAS

**Tugas Akhir ini adalah hasil karya saya sendiri, dan semua sumber baik
yang dikutip maupun dirujuk telah saya nyatakan dengan benar.**

Nama : Doni Aprizal

NIM : 1172003010

Tanda Tangan :



Tanggal : 18 Juli 2022

HALAMAN PENGESAHAN

Tugas Akhir ini diajukan oleh :

Nama : Doni Aprizal
NIM : 1172003010
Program Studi : Teknik Industri
Fakultas : Teknik dan Ilmu Komputer
Judul Skripsi : Analisis Kepuasan Pelanggan dan
Kesenjangan Kualitas Pelayanan Jasa
Ekspedisi PT. Tri Adi Bersama
(Anteraja Tambun)

Telah berhasil dipertahankan di hadapan Dewan Pengaji dan diterima sebagai bagian persyaratan yang diperlukan untuk memperoleh gelar Sarjana Teknik pada Program Studi Teknik Industri Fakultas Teknik dan Ilmu Komputer Universitas Bakrie

DEWAN PENGUJI

Pembimbing : Mirsa Diah Novianti, S.T., M.T., TPM ()

Pembahas 1 : Wijaya Adidarma, S.E., M.T. ()

Pembahas 2 : Adi Budi Priyanto, S.T.,M.T.,Dr. ()

Ditetapkan di : Jakarta

Tanggal : 18 Juli 2022

KATA PENGANTAR

Segala puji dan syukur yang tak terhingga penulis panjatkan kehadirat Allah SWT atas hidayah serta karunia-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan kewajiban untuk menyelesaikan skripsi dalam penuh suka dan duka. Shalawat serta salam tak lupa penulis haturkan kepada baginda Rasulullah Muhammad SAW sang pembawa cahaya yang telah menerangi umat manusia dari kegelapan dunia. Tugas akhir ini merupakan syarat untuk menempuh ujian sidang sarjana program sarjana Strata (S-1) di jurusan Teknik Industri Universitas Bakrie dengan judul “Analisis Kepuasan Pelanggan dan Kesenjangan Kualitas Pelayanan Jasa Ekspedisi PT. Tri Adi Bersama (Anteraja Tambun)”. Selama pengerjaan Tugas Akhir ini penulis mengalami banyak hambatan dan rintangan sehingga penulis menyadari bahwa penelitian ini masih jauh dari kata sempurna. Namun, penulis telah berusaha dengan sebaik dan semaksimal mungkin untuk menyusun penelitian ini.

Pengalaman dan pengerjaan Tugas Akhir ini tidak akan berjalan dengan lancar tanpa adanya dukungan semangat dan do'a dari berbagai pihak. Oleh karena itu, dengan penuh rasa ketulusan dari hati penulis mengucapkan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada:

1. Allah SWT, atas segala karunia, kemudahan serta keselamatan yang diberikan kepada penulis selama penelitian berlangsung hingga proses penulisan Tugas Akhir dapat diselesaikan dengan lancar.
2. Ayah dan Ibu penulis, yaitu Adrizal dan Deliandriani yang selalu memberikan doa, nasihat, dan semangat kepada penulis dalam menyelesaikan Tugas Akhir, kakak kandung penulis Ka Beni, Bang Oon dan kakak ipar Mba Tata yang selalu memberikan dukungan dan motivasi selama pengerjaan Tugas Akhir.
3. Prof. Ir. Sofia W. Alisjahbana, M.Sc, Ph.D selaku Rektor Universitas Bakrie.
4. Bapak Ir. Gunawarman Hartono, M.Eng selaku Ketua Program Studi Teknik Industri Universitas Bakrie.

5. Ibu Mirsa Diah Novianti, S.T., M.T., IPM selaku dosen pembimbing penulis atas motivasi, arahan, waktu dan nasihat yang disampaikan selama proses penulisan Tugas Akhir dari awal hingga akhir dan sangat bermanfaat bagi penulis. Semoga Allah SWT membala kebaikan Ms. Novi dan keluarga.
6. Bapak Wijaya Adidarma, Bapak Adi Budi Priyanto, Bapak Tri Susanto, Bapak Arief Suharko, Bapak Paulus Tangkere, Bapak Rizal Silalahi dan seluruh dosen Teknik Industri Universitas Bakrie yang telah memberikan pembelajaran, ilmu, dan wawasan selama perkuliahan. Terima kasih atas nasihat, bimbingan serta motivasi yang selalu diberikan tanpa henti
7. Dezh Nahda Athiyya selaku *love hate friendship* penulis yang senantiasa memberikan dorongan motivasi, dan membantu dalam penulisan Tugas Akhir ini.
8. Alba, Cut, Balqis, Faqih, Sandi, Alif, Onyx, Wahyu, Mita dan Febi selaku teman seperjuangan penulis selama perkuliahan.
9. Dan seluruh teman dan kerabat yang telah berjasa dalam penulisan Tugas Akhir ini yang tidak bisa disebutkan namanya satu-persatu.

Penulis mengucapkan banyak terima kasih kepada pihak-pihak yang telah disebutkan. Semoga selalu diberi kebaikan oleh Tuhan Yang Maha Esa.

Jakarta, 18 Juli 2022



Doni Aprizal
1172003010

HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI

Sebagai sivitas akademik Universitas Bakrie, saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Doni Aprizal
NIM : 1172003010
Program Studi : Teknik Industri
Fakultas : Teknik dan Ilmu Komputer
Jenis Tugas Akhir : Kuantitatif

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, saya menyetujui dan memberikan kepada Universitas Bakrie Hak Bebas Royalti Non-eksklusif (*Non-exclusive Royalty-Free Right*) atas karya ilmiah saya yang berjudul:

Analisis Kepuasan Pelanggan dan Kesenjangan Kualitas Pelayanan Jasa Ekspedisi PT. Tri Adi Bersama (Anteraja Tambun)

Dengan Hak Bebas Royalti Non-eksklusif ini Universitas Bakrie berhak menyimpan, mengalih media/formatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat, dan mempublikasikan tugas akhir saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta untuk kepentingan akademis.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Dibuat di : Jakarta
Pada tanggal : 18 Juli 2022

Yang menyatakan



Doni Aprizal

**Analisis Kepuasan Pelanggan dan Kesenjangan Kualitas
Pelayanan Jasa Ekspedisi PT. Tri Adi Bersama (Anteraja
Tambun)**

Doni Aprizal

ABSTRAK

Seiring perkembangan dunia usaha di era 4.0, perusahaan di bidang jasa ekspedisi mendapat attensi lebih dari masyarakat. PT. Anteraja TMBN terus berinovasi dalam menciptakan produk jasanya. Namun, terdapat beberapa keluhan dari pengguna jasa yang mempengaruhi kualitas layanan perusahaan. Hal ini diakibatkan karena terdapat kesenjangan antara harapan dengan persepsi terhadap layanan jasa yang telah diberikan oleh perusahaan. Tujuan penelitian ini yaitu menganalisis nilai kesenjangan/gap layanan, menentukan indeks kepuasan pelanggan, dan menggambarkan prioritas atribut yang perlu diperbaiki oleh perusahaan. Penelitian ini menggunakan metode *Servqual Gap Model*, *Customer Satisfaction Index* (CSI) dan *Importance Performance Analysis* (IPA). Hasil dari penelitian ini menghasilkan nilai servqual sebesar 95% dan nilai indeks kepuasan pelanggan dengan persentase sebesar 61,29% yang artinya sudah cukup baik. Pada hasil pemetaan menggunakan aplikasi SPSS versi 23.0 terdapat 4 atribut yang perlu dilakukan perbaikan khusus. Maka, perusahaan perlu melakukan perbaikan agar dapat memenuhi kepuasan pelanggan.

Kata kunci : PT Anteraja TMBN, Layanan, Kepuasan, Pelanggan, Kualitas

**Analysis of Customer Satisfaction and Gaps Quality of Expeditionary Service
PT. Tri Adi Bersama (Anteraja Tambun)**

Doni Aprizal

ABSTRACT

Along with the development of the business world in the 4.0 era, companies in the field of expedition service are getting more attention from the public. PT. Anteraja TMBN continues to innovate in creating its service products. However, there are several complaints from service users that affect the company's service quality. This is because there is a gap between expectations and perceptions of the service provided by the company. The purpose of this study is to analyze the value of the service gap, determine the customer satisfaction index, and describe the priority attributes that need to be improved by the company. The methods used are Servqual Gap Model, Customer Satisfaction Index (CSI) and Importance Performance Analysis (IPA). The results of this study produce a servqual value of 95% and a customer satisfaction index value of 61,29%, which means that it's quite good. In the results of the mapping using the SPSS version 23.0 application, there are 4 attributes that need special improvements. So, companies need to make improvements in order to meet customer satisfaction.

Keywords : PT Anteraja TMBN, Service, Satisfaction, Customer, Quality

DAFTAR ISI

HALAMAN PERNYATAAN ORISINALITAS	ii
HALAMAN PENGESAHAN	iii
KATA PENGANTAR.....	iv
HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI.....	vi
ABSTRAK	vii
ABSTRACT	viii
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR GAMBAR.....	xii
DAFTAR TABEL	xiii
DAFTAR LAMPIRAN	xiv
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang Masalah	1
1.2 Rumusan Masalah	5
1.3 Tujuan Penelitian.....	5
1.4 Batasan Masalah.....	6
1.5 Manfaat Penelitian.....	6
1.6 Sistematika Penulisan.....	6
BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	8
2.1 Jasa	8
2.1.1 Definisi Jasa	8
2.1.2 Karakteristik Jasa	9
2.1.3 Dimensi Jasa	10
2.2 Kualitas Pelayanan	13
2.2.1 Definisi Kualitas Pelayanan	13
2.3 Kepuasan Pelanggan.....	14
2.3.1 Definisi Kepuasan Pelanggan	14

2.3.2	Dimensi Kepuasan Pelanggan.....	14
2.3.3	Metode Pengukuran Kepuasan Pelanggan.....	16
2.3.4	Faktor-Faktor Kepuasan Pelanggan	17
2.4	Metode Servqual.....	18
2.4.1	Analisis Model Konseptual Servqual.....	18
2.5	Importance Performance Analysis (IPA)	20
2.6	Customer Satisfaction Index (CSI).....	22
2.7	Penelitian Terdahulu.....	23
BAB III METODE PENELITIAN	25	
3.1	Objek Penelitian	25
3.2	Populasi dan Sampel Penelitian	25
3.2.1	Populasi Penelitian	25
3.2.2	Sampel Penelitian.....	25
3.3	Jenis Penelitian	26
3.4	Sumber Data	26
3.5	Uji Validitas	26
3.6	Uji Reliabilitas.....	27
3.7	Variabel Penelitian	27
3.8	Kerangka Berpikir	30
3.9	Diagram Alir Penelitian.....	32
3.9.1	Uraian Diagram Alir Penelitian	33
BAB IV PEMBAHASAN.....	37	
4.1	Profil Perusahaan.....	37
4.1.2	Visi dan Misi	38
4.2	Pengumpulan Data	38
4.3	Karakteristik Responden	39
4.4	Uji Statistik.....	41
4.5	Analisis Deskriptif.....	44
4.5.1	Analisis Servqual Gap Model	45
4.5.2	Analisis Customer Satisfaction Index (CSI)	47

4.5.3	Importance Performance Analysis (IPA) PT Anteraja TMBN	48
BAB V SIMPULAN DAN SARAN.....	57	
5.1	Simpulan.....	57
5.2	Saran	58
DAFTAR PUSTAKA	59	
LAMPIRAN.....	62	

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Komentar Konsumen pada Website Anteraja TMBN.....	4
Gambar 2.1 Model Konseptual Servqual	20
Gambar 2.2 Diagram Kartesius.....	21
Gambar 3.1 Kerangka Berpikir Variabel Penelitian	30
Gambar 3.2 Kerangka Berpikir	32
Gambar 3.3 Diagram Alir Penelitian	33
Gambar 4.1 Karakteristik Jenis Kelamin Responden	39
Gambar 4.2 Karakteristik Usia Responden.....	40
Gambar 4.3 Karakteristik Pekerjaan Responden	40
Gambar 4.4 Karakteristik Frekuensi Pengguna Jasa.....	41
Gambar 4.5 Penjabaran Variabel Diagram Kartesius	51

DAFTAR TABEL

Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu	23
Tabel 3.1 Variabel Penelitian.....	27
Tabel 3.2 Skala Likert	35
Tabel 4.1 Data Olahan Validitas Tingkat Harapan	42
Tabel 4.2 Data Olahan Uji Validitas Tingkat Persepsi	43
Tabel 4.3 Data Olahan Uji Reliabilitas Tingkat Harapan	44
Tabel 4.4 Uji Reliabilitas Tingkat Persepsi.....	44
Tabel 4.5 Perhitungan Nilai <i>Servqual</i>	45
Tabel 4.6 Nilai Rata-Rata Tiap Variabel.....	46
Tabel 4.7 <i>Customer Satisfaction Index</i> (CSI)	47
Tabel 4.8 Penilaian Rata-Rata Tingkat Harapan dan Persepsi.....	49
Tabel 4.9 Kuadran I.....	52
Tabel 4.10 Kuadran II	53
Tabel 4.11 Kuadran III	53
Tabel 4.12 Kuadran IV	54
Tabel 4.13 Rekomendasi Urutan Prioritas Perbaikan	55

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Format Kuesioner	62
Lampiran 2 Uji Validitas Tingkat Harapan.....	68
Lampiran 3 Uji Validitas Tingkat Persepsi.....	72
Lampiran 4 Uji Reliabilitas Tingkat Harapan.....	76
Lampiran 5 Uji Reliabilitas Tingkat Persepsi	77