

**ANALISIS STRATEGI *SOCIAL MEDIA MARKETING* DALAM
UPAYA MEMBANGUN *BRAND ENGAGEMENT* (STUDI
KASUS PADA AKUN TIKTOK @ifel_id)**

Tugas Akhir

Diajukan sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar Sarjana Ilmu Komunikasi, Fakultas Ekonomi dan Ilmu Sosial, Universitas Bakrie



Ahmad Alwi Waqar

1171003158

**PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI
FAKULTAS EKONOMI DAN ILMU SOSIAL
UNIVERSITAS BAKRIE
2024**

HALAMAN PERNYATAAN ORISINALITAS

Tugas Akhir ini adalah hasil karya milik saya sendiri, dan semua sumber baik yang diikuti maupun dirujuk telah saya nyatakan benar.

Nama : Ahmad Alwi Waqar

NIM : 1171003158

Tanda Tangan : 

Tanggal : 5 Agustus 2024

HALAMAN PENGESAHAN

Tugas akhir ini diajukan oleh :

Nama : Ahmad Alwi Waqar
NIM : 1171003158
Program Studi : Ilmu Komunikasi
Fakultas : Ekonomi dan Ilmu Sosial
Judul Skripsi : Analisis Strategi *Social Media Marketing* Dalam Upaya Membangun *Brand Engagement* (Studi Kasus Akun : Tiktok @ifel_id)

Telah berhasil dipertahankan di hadapan Dewan Pengaji dan diterima sebagai bagian persyaratan yang diperlukan untuk memperoleh Sarjana Ilmu Komunikasi pada Program Studi Ilmu Komunikasi, Fakultas Ilmu Ekonomi dan Ilmu Sosial, Universitas Bakrie

DEWAN PENGUJI

Pembimbing I : Adrian Arditiar, S.Sos., M.I.Kom



Pengaji I : Suharyanti, Dra., M.S.M., Ph.D.



Pengaji 2 : Ajenk Ningga Citra , S.Sos , M.Si



30/8/2024

Ditetapkan di : Jakarta

Pada tanggal : 19 Agustus 2024

UNGKAPAN TERIMA KASIH

Penulis mengucapkan segala puji dan syukur saya lafalkan kepada Allah SWT yang telah memberikan karunia, rahmat serta segala kebaikan nya sehingga penulis dapat menyelesaikan tahap akhir perkuliahan dengan judul “Analisis Strategi *Social Media Marketing* Dalam Upaya Membangun *Brand Engagement* (Studi Kasus Akun : Tiktok @ifel_id)”. Tidak lupa juga penulis ingin mengucapkan banyak terimakasih kepada semua elemen dan pihak yang membantu penulis menyelesaikan penulisan tugas akhir baik itu secara materil maupun moril. Karena penulis tidak mungkin dapat menyelesaikan penulisan tugas akhir ini tanpa bantuan dari pihak-pihak yang telah mendukung penulis dari awal hingga akhir.

Maka dari itu, izinkan penulis untuk menyampaikan ucapan terimakasih yang mendalam kepada :

1. Ibunda penulis yakni, Ibu Evi Noviarti yang tidak ada henti nya untuk memberikan dukungan kepada penulis.
2. Kepada Adrian Arditiar, S.Sos., M.I.Kom. selaku dosen pembimbing tugas akhir yang telah amat banyak membantu penulis untuk menyelesaikan tugas akhir. Semoga kebaikan dosen pembimbing akan dibalas dengan kebaikan yang setimpal di kemudian hari.
3. Kepada Suharyanti, Dra., M.S.M., Ph.D. selaku Kaprodi Ilmu Komunikasi Universitas Bakrie dan dosen yang selalu mengingati penulis untuk menyelesaikan tugas akhir ini.
4. Kepada Hani Khairarisya yang tidak pernah lelah memberikan *support* kepada penulis dari awal proses penulisan hingga selesai.
5. Kepada kerabat Ilmu Komunikasi Bakrie 2017 yang telah mewarnai jalannya dunia perkuliahan selama ini.

Penulis sangat menyadari bahwa tugas akhir ini masih banyak kekurangan dalam segi penulisan dan masih jauh dari kata sempurna. Oleh karena itu, saran atau kritik yang diberikan akan penulis terima dengan baik supaya menjadi pembelajaran untuk penulis dikemudian hari. Semoga tugas akhir ini dapat bermanfaat bagi siapapun yang membaca.

Jakarta, 5 Agustus 2024



Ahmad Alwi Waqar

HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI

Sebagai sivitas akademik Universitas Bakrie, saya yang bertanda tangan dibawah ini :

Nama : Ahmad Alwi Waqar
NIM : 1171003158
Program Studi : Ilmu Komunikasi
Fakultas : Ekonomi dan Ilmu Sosial
Jenis Tugas Akhir : Skripsi

Demi mengembangkan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Bakrie Hak Bebas Royalti Non Eksklusif (*Non-exclusive Royalty-Free Right*) atas karya ilmiah saya yang berjudul :

**ANALISIS STRATEGI SOCIAL MEDIA MARKETING DALAM UPAYA
MEMBANGUN BRAND ENGAGEMENT (STUDI KASUS PADA AKUN :
TIKTOK @ifel_id)**

Dengan hak Bebas Royalti Non Eksklusif ini Universitas Bakrie berhak menyimpan, mengalih media/format-kan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat, dan mempublikasikan tugas akhir saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta untuk kepentingan akademis.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Dibuat di : Jakarta

Pada tanggal : 5 Agustus 2024

Yang menyatakan,



(Ahmad Alwi Waqar)

**ANALISIS STRATEGI SOCIAL MEDIA MARKETING DALAM UPAYA
MEMBANGUN *BRAND ENGAGEMENT* (STUDI KASUS PADA AKUN**

TIKTOK @ifel_id)

AHMAD ALWI WAQAR

ABSTRAK

Perkembangan industri Esport di Indonesia telah meningkat pesat, dengan banyak produk Esport menggunakan media sosial untuk strategi komunikasi guna memperkenalkan produk dan membangun brand engagement. Indonesian Football e-League (IFeL), sebagai operator liga sepakbola virtual resmi Indonesia, mengimplementasikan strategi social media marketing di TikTok untuk membangun brand engagement. Penelitian ini menggunakan teori social media marketing oleh Chen dan Lin (2018) dan brand engagement oleh Katie Paine (2011), dengan pendekatan studi kasus kualitatif. Hasil penelitian menunjukkan bahwa IFeL telah memenuhi dimensi social media marketing, seperti entertainment, interaction, trendiness, customization, dan internet word of mouth, yang terlihat dari konten TikTok mereka. Pengikut TikTok @ifel_id telah mencapai tahap loyalty, dibuktikan dengan tingginya angka share konten secara organik. Pencapaian ini menunjukkan keberhasilan IFeL dalam strategi social media marketing dan harus dipertahankan.

Kata Kunci : *Social Media Marketing, Strategi Komunikasi Pemasaran media Sosial, Brand Engagement, Esport*

**ANALYSIS OF SOCIAL MEDIA MARKETING STRATEGIES TO BUILD
BRAND ENGAGEMENT (CASE STUDY ON TIKTOK ACCOUNT**

@ifel_id)

AHMAD ALWI WAQAR

ABSTRACT

The Esports industry in Indonesia has experienced rapid growth, with many Esports products utilizing social media as a communication strategy to introduce their products and build brand engagement. Indonesian Football e-League (IFeL), as the official operator of the virtual football league in Indonesia, has implemented a social media marketing strategy on TikTok to enhance brand engagement. This study employs the social media marketing theory by Chen and Lin (2018) and brand engagement theory by Katie Paine (2011), using a qualitative case study approach. The results show that IFeL has fulfilled the dimensions of social media marketing, such as entertainment, interaction, trendiness, customization, and internet word of mouth, as evidenced by their TikTok content. Followers of the TikTok account @ifel_id have reached the loyalty stage, demonstrated by the high number of organic content shares. This achievement highlights IFeL's success in their social media marketing strategy, which should be maintained.

Keyword : Social Media Marketing, Social Media Marketing Communication Strategy, Brand Engagement, Esport

DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PERNYATAAN ORISINALITAS	ii
HALAMAN PENGESAHAN.....	iii
UNGKAPAN TERIMA KASIH	iv
HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI.....	vi
ABSTRAK	vii
ABSTRACT	viii
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR GAMBAR.....	xi
DAFTAR TABEL	xii
DAFTAR LAMPIRAN	xiii
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	7
1.3 Tujuan Penelitian.....	8
1.4 Manfaat Penelitian.....	8
1.4.1 Manfaat Teoritis.....	8
1.4.2 Manfaat Praktisi.....	8
BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	9
2.1 Konsep Yang Relevan	9
2.1.1 Komunikasi Pemasaran	9
2.1.2 <i>Social Media Marketing</i>	11
2.1.3 Media Sosial	13
2.1.4 Tiktok.....	14
2.1.5 <i>Brand Engagement</i>	16
2.2 Penelitian Sebelumnya dan Pernyataan Kebaruan	17
2.3 Model Kerangka Pemikiran	26
BAB III METODOLOGI PENELITIAN	27
3.1 Desain dan Pendekatan.....	27
3.2 Objek Penelitian	28
3.3 Pengumpulan Data	29

3.3.1 Sumber Data	29
3.3.2 Teknik Pengumpulan Data	29
3.3.3 Analisis Data.....	31
3.4 Triangulasi Data	32
3.5 Operasionalisasi Konsep	33
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN	35
4.1 Gambaran Konteks Penelitian.....	35
4.1.1 Profil <i>Indonesian Football e-League</i>	35
4.1.2 Profil Informan	38
4.1.3 Media Sosial Tiktok Indonesian Football e-League	41
4.2 Penyajian Data.....	42
4.2.1 <i>Social Media Marketing</i> Tiktok @ifel_id.....	42
4.2.2 <i>Brand Engagement</i>	59
4.3 Pembahasan dan Diskusi.....	64
4.3.1 Analisis Strategi Social Media Marketing Tiktok @ifel_id	65
4.3.2 Analisis <i>Brand Engagement</i> Tiktok @ifel_id	72
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	78
5.1 Kesimpulan.....	78
5.2 Kendala dan Keterbatasan	80
5.2.1 Kendala	80
5.2.2 Keterbatasan	80
5.3 Saran dan Implikasi	80
5.3.1 Saran Teoritis	80
5.3.2 Saran Praktis	81
5.3.3 Implikasi	82
DAFTAR PUSTAKA	83
LAMPIRAN.....	86

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Akun Tiktok Resmi MPL Pada Bulan April 2024	4
Gambar 1.2 Unggahan @ifel_id di Tiktok di Akses per Bulan April 2024	6
Gambar 4.1 Logo Indonesian <i>Football e-League</i>	35
Gambar 4.2 <i>Struktur Indonesian Football e-League</i>	36
Gambar 4.3 <i>Live Streaming Record IFeLeague1 2020</i>	37
Gambar 4.4 Mohammad Afriel Paradiar, 25 Tahun	39
Gambar 4.5 Hisyam Alfarouqi, 27 Tahun.....	39
Gambar 4.6 Nabil Fajri, 25 Tahun	40
Gambar 4.7 Vivid Fitri Argarini, Praktisi dan Dosen	40
Gambar 4.8 Akun Resmi Tiktok <i>Indonesian Football e-League</i>	41
Gambar 4.9 Salah Satu Konten Tiktok @ifel_id	45
Gambar 4.10 Jumlah Komentar Dalam Salah Satu Konten	49
Gambar 4.11 Konten Mengikuti Tren yang Berjalan.....	52

DAFTAR TABEL

Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu	21
Tabel 2.2 Model Kerangka Pemikiran	26
Tabel 3.1 Operasionalisasi Konsep	33

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1. Transkrip Wawancara - <i>Key Informan</i>	86
Lampiran 2. Transkrip Wawancara - Triangulator	95