

**RENCANA BISNIS EVENT ORGANIZER UNTUK  
KONTINGEN CABANG OLAHRAGA PADA  
PENYELENGGARAAN SPORT MULTI-EVENT**

**TUGAS AKHIR**

**Diajukan sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar Sarjana  
Manajemen**



**Selvin Gulo**

**1211001087**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN ILMU SOSIAL  
UNIVERSITAS BAKRIE  
JAKARTA  
2025**

## **HALAMAN PERNYATAAN ORISINALITAS**

Tugas Akhir ini adalah hasil karya saya sendiri,

Dan semua sumber baik yang dikutip maupun yang dirujuk

Telah saya nyatakan dengan benar.

Nama : Selvin Gulo

NIM : 1211001087

Tanda Tangan : 

Tanggal : 27 Februari 2025

## HALAMAN PENGESAHAN

Tugas Akhir ini diajukan oleh:

Nama : Selvin Gulo  
NIM : 1211001087  
Program Studi : Manajemen  
Fakultas : Ekonomi dan Ilmu Sosial  
Judul Skripsi : Rencana Bisnis *Event Organizer* Untuk Kontingen Cabang Olahraga Pada Penyelenggaraan *Sport Multi-Event*

Telah berhasil dipertahankan di hadapan Dewan Pengaji dan diterima sebagai bagian persyaratan yang diperlukan untuk memperoleh gelar Sarjana pada Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Ilmu Sosial, Universitas Bakrie.

### DEWAN PENGUJI

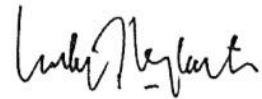
Pembimbing : ( Raden Aryo Febrian, SE, MM )



Pengaji 1 : ( Prof. Muhammad Taufiq Amir, SE, MM, Ph.D )



Pengaji 2 : ( Ir. Imbang Jaya Mangkuto MBA, M.Si )



Ditetapkan di Jakarta,

Tanggal : 27 Februari 2025

## UCAPAN TERIMA KASIH

Segala puji dan syukur penulis panjatkan kepada Tuhan Yang Maha Esa, karena berkat rahmat dan karunia-Nya, Tugas Akhir Skripsi dengan judul “Rencana Bisnis *Event Organizer* Untuk Kontingen Cabang Olahraga Pada Penyelenggaraan *Sport Multi-Event*” dapat diselesaikan dengan baik. Penyelesaian Tugas Akhir ini tidak lepas dari bantuan, bimbingan, dan doa dari berbagai pihak. Pada kesempatan ini, penulis ingin menyampaikan terima kasih kepada semua pihak yang telah membantu dalam pembuatan karya ini. Ucapan terima kasih yang sebesar-besarnya penulis sampaikan kepada :

1. Tuhan Yesus Kristus yang selalu menyertai dan memberikan kekuatan kepada penulis sehingga dapat menyelesaikan perjalanan ini. Terima kasih karena selalu memberikan harapan dan mujizat di waktu yang tepat di tengah keputusasaan penulis.
2. Bapak Raden Aryo Febrian, selaku dosen pembimbing Tugas Akhir yang telah meluangkan waktu, ilmu, kesabaran serta dukungan selama proses penyusunan skripsi ini.
3. Teruntuk Ayah saya tercinta Hasanolo Gulo (alm) yang pasti sudah tenang di alam sana. Terimakasih sudah menjadi sumber inspirasi dan motivasi selama masih hidup. Teringat dulu setiap video call “ayah ingin banget melihat aku menyelesaikan pendidikan S1 nya dan hadir pas wisuda” dan sekarang penulis sudah menyelesaikan kuliah dan skripsi ini. Semoga beliau beristirahat dengan damai bersama bapa di surga.
4. Begitu juga penulis berterimakasih yang tak terhingga kepada Mama (Liana Daeli), Kakak (Wini Septiani Kristanti Gulo), Abang (Medison Gulo), Adek (Imelda Kristiani Gulo & Winner Agustina Gulo) yang selalu memberikan doa, dukungan, semangat serta kasih sayang yang tiada henti.
5. Seluruh dosen pengajar di Jurusan Manajemen, Fakultas Ekonomi dan Ilmu Sosial, Universitas Bakrie Jakarta.
6. Opungku yaitu Fanny Aulia Putri yang bukan hanya menjadi partner dalam perjuangan menyusun tugas akhir ini, tetapi juga teman yang selalu ada,

memberikan semangat dan kebersamaan yang berharga semasa perkuliahan ini.

7. Tidak lupa juga khusus kepada sahabat terbaik saya Famenia Daeli, yang selalu memberikan dukungan, motivasi serta menjadi tempat berbagi suka dan duka selama ini.
8. Seluruh pihak yang tidak bisa saya sebutkan satu persatu yang turut membantu dan memberikan dukungan selama proses penyusunan skripsi ini.

Dalam pembuatan Tugas Akhir ini, meskipun telah berusaha semaksimal mungkin, tentu masih terdapat kekurangan dan keterbatasan. Oleh karena itu, penulis sangat mengharapkan saran dan kritik yang membangun untuk kesempurnaan karya ini di masa mendatang. Semoga karya ini bermanfaat bagi semua pihak yang membacanya.

Jakarta, 27 Februari 2025



Selvin Gulo

## HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI

Sebagai sivitas akademik Universitas Bakrie, saya yang bertandatangan di bawah ini:

Nama : Selvin Gulo  
NIM : 1211001087  
Program Studi : Manajemen  
Fakultas : Fakultas Ekonomi dan Ilmu Sosial  
Jenis Tugas Akhir :

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Bakrie **Hak Bebas Royalti Noneksklusif (Non-Exclusive Royalty-Fee Right)** atas karya ilmiah saya yang berjudul:

**Rencana Bisnis Event Organizer Untuk Kontingen Cabang Olahraga Pada Penyelenggaraan Sport Multi-Event**

Beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti Noneksklusif ini Universitas Bakrie berhak menyimpan, mengalihmedia/formatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (database), merawat, dan mempublikasikan tugas akhir saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta untuk kepentingan akademis.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya

Dibuat di : Jakarta

Pada Tanggal : 2 Februari 2025

Yang menyatakan



(Selvin Gulo)

**RENCANA BISNIS *EVENT ORGANIZER* UNTUK KONTINGEN  
CABANG OLAHRAGA PADA PENYELENGGARAAN *SPORT MULTI-  
EVENT***

Selvin Gulo

---

**ABSTRAK**

Indonesia memiliki potensi besar dalam industri olahraga dan pariwisata, yang semakin berkembang melalui berbagai *sport multi-event*, seperti Festival Olahraga Masyarakat Nasional (FORNAS). Namun, dalam penyelenggaraan *event* olahraga skala besar, kontingen menghadapi tantangan dalam manajemen perjalanan dan akomodasi yang efisien. Oleh karena itu, penelitian ini bertujuan untuk menyusun rencana bisnis bagi **Seventy**, sebuah *event organizer* yang mengkhususkan diri dalam penyedia layanan logistik, akomodasi, dan *hospitality* bagi kontingen olahraga. Metode yang digunakan dalam penelitian ini ada pendekatan *Business Model Canvas* (BMC), analisis SWOT-TOWS, analisis pemasaran dan *Marketing Mix* serta analisis keuangan (NPV, IRR, dan Payback Period) untuk menganalisis kelayakan bisnis. Hasil penelitian menunjukkan bahwa Seventy memiliki peluang pasar yang besar dengan potensi pertumbuhan industri *event* olahraga yang terus meningkat. Diferensiasi layanan yang berfokus pada kontingen olahraga memberikan keunggulan kompetitif dibandingkan *event organizer* konvesional. Dari hasil analisis keuangan, bisnis ini menunjukan NPV positif, IRR lebih tinggi dari tingkat diskonto, serta Payback Period yang masih dalam rentang wajar, yang mengindikasikan bahwa Seventy layak untuk dijalankan. Dengan strategi pemasaran berbasis digital dan kolaborasi dengan komunitas olahraga Seventy dapat menjadi mitra terpercaya dalam mendukung kelancaran partisipasi kontingen di *event* olahraga nasional dan internasional.

Kata kunci: *Event Organizer*, Kontingen Olahraga, *Sport Multi-Event*, *Business Model Canvas*, Kelayakan Bisnis.

**RENCANA BISNIS EVENT ORGANIZER UNTUK KONTINGEN  
CABANG OLAHRAGA PADA PENYELENGGARAAN SPORT MULTI-  
EVENT**

Selvin Gulo

---

**ABSTRAC**

*Indonesia has significant potential in the sports and tourism industries, which continue to grow through various multi-sport events such as the National Sports Festival (FORNAS). However, large-scale sports events pose challenges for contingents in managing travel and accommodation efficiently. Therefore, this study aims to develop a business plan for Seventy, an event organizer specializing in logistics, accommodation, and hospitality services for sports contingents. This research employs the Business Model Canvas (BMC), SWOT-TOWS analysis, and financial analysis (NPV, IRR, and Payback Period) to assess business feasibility. The findings indicate that Seventy has substantial market opportunities, given the increasing growth of the sports event industry. The differentiation strategy, which focuses on serving sports contingents, provides a competitive advantage over conventional event organizers. Financial analysis results show a positive NPV, an IRR exceeding the discount rate, and a reasonable Payback Period, indicating that Seventy is a viable business. With a digital marketing strategy and collaborations with sports communities, Seventy has the potential to become a trusted partner in ensuring smooth participation for contingents in national and international sports events.*

**Keywords :** Event Organizer, Sports Contingent, Sport Multi-Event, Business Model Canvas, Business Feasibility.

## DAFTAR ISI

HALAMAN PERNYATAAN ORISINALITAS.....	i
HALAMAN PENGESAHAN.....	ii
UCAPAN TERIMA KASIH.....	iii
HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI.....	v
ABSTRAK .....	vi
<i>ABSTRAC</i> .....	vii
DAFTAR ISI.....	viii
DAFTAR TABEL.....	xi
DAFTAR GAMBAR .....	xii
BAB I .....	1
PENDAHULUAN .....	1
1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Tujuan Perencanaan Bisnis .....	3
1.3 Manfaat dan Kegunaan Perencanaan Bisnis .....	3
BAB II.....	4
KONSEP BISNIS .....	4
2.1 Analisis Tren Pasar.....	4
2.1.1 <i>Problem Analysis</i> .....	4
2.1.2     Kompetitor .....	6
2.2     Peluang / <i>Market Gap</i> .....	8
2.3     Profil Bisnis .....	10
2.3.1 Profil Perusahaan .....	10
2.3.2 <i>Value Proposition</i> .....	14
2.3.3 Rencana Permodalan / <i>Start up Strategy</i> .....	16
BAB III .....	20
METODE PENDEKATAN .....	20
3.1     Proses Penyusunan Rencana Bisnis .....	20
3.2     Pengumpulan Data .....	20
3.2.1 Data Primer .....	21
3.2.2 Data Sekunder .....	21

3.3 Subjek Penelitian .....	21
3.4 Teknik Pengumpulan Data .....	22
3.5 Metode Analisis Kelayakan Bisnis.....	22
3.5.1 Business Model Canvas (BMC) .....	22
3.5.2 Segmenting, Targeting, Positioning (STP).....	24
3.5.3 Analisis SWOT .....	26
3.5.4 Analisis TOWS .....	28
3.5.5 Bauran Pemasaran (Marketing Mix).....	29
4.5.6 Analisis <i>Porter's Five Forces</i> .....	30
3.5.6 VRIO Analysis .....	31
3.5.7 Analisis Keuangan .....	32
BAB IV .....	34
PEMBAHASAN .....	34
4.1 Analisis Wawancara .....	34
4.1.1 Wawancara dengan perwakilan Induk Olahraga.....	34
4.1.2 Wawancara dengan Panitia Fornas .....	34
4.1.3 Wawancara dengan peserta Fornas .....	35
4.1.4. Kesimpulan keseluruhan wawancara.....	36
4.2 Analisa Umum Bisnis.....	36
4.2 Analisa Persaingan ( <i>PORTER Five Forces</i> ) .....	40
4.3 Analisa Pemasaran .....	42
4.4 VRIO Analysis .....	46
4.5 Analisa Keuangan.....	48
4.5.1 Modal.....	48
4.5.2 Pendapatan .....	48
4.5.3 Biaya Variabel .....	49
4.5.4. Biaya Tetap .....	49
4.5.5 Income Statement .....	50
4.5.6 Proyeksi Pendapatan .....	50
4.5.7 Proyeksi Biaya Variabel.....	51
4.5.8 Proyeksi Biaya Tetap .....	51
4.5.9 Payback Period.....	51
4.5.10 Cash Flow .....	52
4.5.11 Net Present Value.....	53

4.5.12 Internal Rate Of Return .....	54
4.6 Pembahasan .....	55
4.6.1 Simpulan Kelayakan .....	55
4.5.2 <i>Minimum Viable Product / Prototype</i> .....	57
BAB V .....	64
PENUTUP .....	64
5.1 Kesimpulan .....	64
5.2 Rencana Pengembangan .....	64
5.3 Saran .....	66
DAFTAR PUSTAKA .....	68
LAMPIRAN .....	73

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 2.1 SWOT Kompetitor .....	6
Tabel 2. 2 Rencana sumber modal Awal .....	18
Tabel 4.5. 1 Modal Awal.....	48
Tabel 4.5. 2 Pendapatan .....	48
Tabel 4.5. 3 Biaya Variabel.....	49
Tabel 4.5. 4 Biaya Tetap .....	49
Tabel 4.5. 5 Income Statement.....	50
Tabel 4.5. 6 Payback Period.....	52

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 2. 1 Tren peningkatan jasa olahraga.....	8
Gambar 2. 2 Tren Penggunaan Jasa Industri Olahraga, 2021-2024.....	9
Gambar 2. 3 Jenis Jasa Olahraga yang dibayar Masyarakat .....	10
Gambar 2. 4 Struktur Organisasi.....	13
Gambar 3. 1 Kerangka Business Model Canvas.....	23
Gambar 3. 2 Prototipe SWOT-TOWS .....	28
Gambar 3. 3 Porter's Five Forces analysis.....	30
Gambar 3. 4 Rumus IRR.....	33
Gambar 4. 1 Business Model Canvas (BMC).....	36
Gambar 4. 2 Analisis SWOT-TOWS.....	38
Gambar 4.5 1 Proyeksi Pendapatan .....	50
Gambar 4.5 2 Proyeksi Biaya Variabel.....	51
Gambar 4.5 3 Proyeksi Biaya Tetap .....	51
Gambar 4.5 4 Cash Flow.....	52
Gambar 4.5 5 Net Present Value .....	53
Gambar 4.5 6 Internal Rate Of Return .....	54